

ОГЛАВЛЕНИЕНовости

В МИРЕ:

- § Arcelor Mittal готовится продолжить мировую экспансию

Экономика

В МИРЕ:

- § Экспорт стали в Европу из Азии увеличился на 240% в 2006 г
- § НЛМК увеличил экспорт в Юго-Восточную Азию на 166%

КИТАЙ:

- § Правительство может ввести экспортные пошлины на толстолистовую сталь

ЯПОНИЯ:

- § Прибыли трех дочерних предприятий Nippon Steel снизились

Металлургические мощности

КИТАЙ:

- § Baosteel и Handan Steel объединяются для строительства завода мощностью 5 млн т/г
- § Maanshan развивает производство автостали
- § Zhejiang Xinying расширяет мощности по производству х/к рулонов

Ю.КОРЕЯ:

- § Dongbu планирует построить завод по производству г/к проката

ЮВА:

- § СП Benxi Posco будет поставлять оцинкованный прокат для внешних кузовных деталей автомобилей
- § Nippon Steel изучает проект по производству автолиста в Таиланде

ИНДИЯ:

- § SAIL инвестирует \$1,82 млрд в расширение мощностей комбината Rourkela Steel Plant
- § Jindal Steel увеличит свои мощности на заводе в штате Чхаттисгарх до 6 млн т/г
- § Bhushan Steel Limited построит меткомбинат мощностью 2 млн т/г

АЗИЯ:

- § Baosteel, Tata и Евраз борются за строительство комбината во Вьетнаме
- § Sinosteel построит завод в штате Джарханд

Рынки

КИТАЙ:

- § Цены на длинномерную продукцию растут
 - § Цены на толстолистовую сталь выросли, но ненадолго
 - § Рынок трансформаторной стали ослаб
- ЯПОНИЯ:**
- § Цены на толстолистовую сталь стабильные
- Ю.КОРЕЯ:**
- § Заводы поднимут цены на прокат с покрытием
- ЮВА:**
- § Экспортные цены на китайскую сталь для Южной Кореи слишком высоки
 - § Япония повысила экспортные цены на динамную сталь для Китая на \$70/т
 - § Малазийские строители требуют отмены максимальных цен на сталь

Сырье

КИТАЙ:

- § СССМС снова начала публиковать справочные цены на индийскую железную руду

Аналитическая информация

В МИРЕ: Nippon Steel формирует союзы, чтобы избежать поглощения

Таблицы и графики

КИТАЙ: Импорт трансформаторной стали в марте 2007 г

НОВОСТИ**В МИРЕ: Arcelor Mittal готовится продолжить мировую экспансию**

Мировой лидер в производстве стали компания **Arcelor Mittal** возможно купит американского производителя стали **AK Steel** за \$4,5 млрд для консолидации своих позиций в США. Представители компаний от комментариев уклонились.

Интерес **Arcelor Mittal** к американской компании отчасти объясняется тем, что **AK Steel** входит в число ведущих производителей автолиста в США. Многие мировые игроки в стальной промышленности хотели бы обеспечить свое присутствие в южных районах США с видами на автомобильный сектор, в чем может помочь **AK Steel**. У компании есть завод в Эшленде, штат Кентукки, который производит слябы, горячеоцинкованный прокат и сталь с покрытиями, субстрат поступает с других заводов компании.

Однако существует возможность, что антитрестовые законы могут помешать **Arcelor Mittal** купить производителя плоского проката, каким является **AK Steel**.

AK Steel специализируется на производстве углеродистой стали, стали с покрытиями, электротехнической стали, а также нержавеющей стали для автомобилестроения. Компания отгрузила ок 1,6 млн т стали в 1 кв., что на 4,54% выше, чем в 1 кв. прошлого года.

Одновременно стало известно о переговорах между **Arcelor Mittal** и японской **Nippon Steel**, на этот раз о сотрудничестве в сфере технологий. Соглашение будет основываться на достигнутой ранее договоренности японского производителя с бывшей **Arcelor SA**, согласно которой **Nippon Steel** предоставляла европейской компании технологии по производству листа для автомобильной промышленности.

Nippon Steel и **Arcelor Mittal** изучали возможность нового союза после приобретения **Arcelor** компанией **Mittal Steel** в июне прошлого года.

Проблема заключалась в том, что **Arcelor Mittal** требовала использования технологии производства автолиста на своих производственных базах по всему миру, в то время как японская сторона требовала ограничить договоренность о передаче технологии отдельными регионами и потребителями.

Одновременно стороны работают над соглашением, которое обязало бы стороны воздерживаться от предложений о покупке другой стороны, пока стороны сохраняют партнерские отношения.

AMDigest 10 мая 2007

ЭКОНОМИКА**В МИРЕ: Экспорт стали в Европу из Азии увеличился на 240% в 2006 г**

В 2006 г экспорт стали из Азии в страны за пределами региона увеличился более чем на 100% до 46 млн т. В результате регион из чистого импортера стали (7,5 млн т) в 2005 г превратился в чистого экспортера (28 млн т) в 2006 г. Эти цифры включают экспорт полуготовой продукции, готового плоского и сортового проката и труб.

Наибольшее увеличение пришлось на Европу. Экспорт стали из Азии в ЕС-25 вырос на 240% до 11,7 млн т в 2006 г. Экспорт в страны Ближнего Востока увеличился на 87% до 8 млн т. Экспорт в страны НАФТА вырос на 98% до 17,8 млн т.

Что касается разбивки по видам стали, экспорт плоского проката из Азии вырос на 125% до 26,1 млн т, сортового проката – на 134% до 13,1 млн т, экспорт труб увеличился на 42% до 8,7 млн т.

В то же время импорт стали азиатскими компаниями от производителей и трейдеров вне региона снизился на 40% до 18,2 млн т. Наибольшее снижение объемов пришлось на плоский прокат – на 50% до 7 млн т, импорт сортового проката снизился не так значительно, с 26,7 млн т в 2005 г до 17,5 млн т в 2006 г.

Наибольшие объемы экспорта в страны неазиатского региона были из Китая – 20 млн т. На втором месте оказалась Южная Корея – 7,3 млн т (+60%), далее идет Япония – 6,6 млн т (+26%) и Индия – 5,2 млн т (+60%).

SBB 8 мая 2007

В МИРЕ: НЛМК увеличил экспорт в Юго-Восточную Азию на 166%

ОАО НЛМК опубликовало финансовые показатели по РСБУ за 1 кв. 2007 г. Выручка компании выросла на 31%, до 36,5 млрд руб., при этом чистая прибыль снизилась на 36,6%, до 9,5 млрд руб. Рост в 1 кв. связан как с увеличением объемов продаж, так и с повышением цен на продукцию комбината. 64% выручки (23,2 млрд руб) компании принесли поставки на экспорт, тогда как год назад этот показатель составлял 57% (15,9 млрд руб).

Изменилась и структура экспортных поставок. Если в 1 кв. прошлого года меткомпания продала в Северную Америку продукции на 4,3 млрд руб, то с начала текущего года было выручено 2,9 млрд руб (снижение на 32%). Продажи продукции НЛМК в страны Центральной и Южной Америки в первые три месяца текущего года снизились до нуля (427 млн руб в 1 кв. 2006 г). Зато продажи в страны Евросоюза выросли на 78%, до 7,8 млрд руб, а рекордсменами по закупкам метпродукции НЛМК стали страны Юго-Восточной Азии (прирост на 166%, до 7 млрд руб) и Ближнего Востока (+158%, до 892 млн руб).

Причиной увеличения экспорта в Юго-Восточную Азию является то, что НЛМК производит продукцию с высокой добавленной стоимостью (стальной прокат высоких переделов), на которую в азиатском регионе все еще сохраняется дефицит.

Тенденция к увеличению экспортной выручки прослеживается и у других российских металлургов, это связано в основном с ценовым фактором. Цены на внутреннем рынке сейчас ниже, поэтому компании, ориентированные на получение прибыли, естественным образом перенаправляют поставки за рубеж. Близость к порту предопределила структуру поставок продукции НЛМК. Компании, находящиеся в «глубоком тылу», такие как Магнитка и Евраз, просто вынуждены уделять больше внимания российскому рынку, а «Северсталь» всегда демонстрировала желание расширить продажи в России, наращивая экспорт за рубеж за счет покупки активов в других странах.

«Северстали» в прошлом году экспорт принес 60% доходов, Евразу — 57% (включая и неметаллургическую продукцию). У «Мечела» по итогам девяти месяцев прошлого года этот показатель составлял 47%, у Магнитки по итогам всего 2006 г — 46,5%. У НЛМК продажи на экспорт в 2004 г составляли 69%, в 2005 г — 59%, в 2006 г — 58%. То, что НЛМК меняет направление экспортных потоков, объясняется улучшением ценовой конъюнктуры на рынках Европы и Азии.

AMDigest 11 мая 2007

КИТАЙ: Правительство может ввести экспортные пошлины на толстолистовую сталь

Вслед за снижением ставки возврата НДС при экспорте некоторых видов стали и введением системы лицензирования экспорта некоторых видов стальной продукции, в Китае ожидают дальнейшего ужесточения экспортной системы для стальной отрасли путем введения экспортной пошлины на толстолистовую сталь и другие виды стального проката. Наиболее вероятно введение экспортной пошлины на толстый и средний лист, катанку, узкую ленту, арматуру. Соответствующее постановление правительство будет опубликовано в ближайшем будущем. Помимо ужесточения экспорта листового проката, ожидается снижение ставки возврата НДС для экспорта труб.

ChinaCCM 10 мая 2007

ЯПОНИЯ: Прибыли трех дочерних предприятий Nippon Steel снизились

Три дочерних предприятия японской стальной группы Nippon Steel объявили о резком снижении своей прибыли в 2006-07 финансовом году, причем две из них прогнозируют дальнейшее снижение прибылей в текущем году.

Чистая прибыль Godo Steel снизилась на 42,8% до 10 млрд иен (\$83,4 млн), чистая прибыль Sanyo Special Steel снизилась на 23,6% до 8,6 млрд иен (\$71,73 млн), чистая прибыль Nakayama Steel снизилась на 84,1% до 1,3 млрд иен (\$10,84 млн).

SteelWeek 10 мая 2007

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ МОЩНОСТИ

КИТАЙ: Baosteel и Handan Steel объединяются для строительства завода мощностью 5 млн т/г

Китайские компании Baosteel Group и Handan Iron & Steel Group подписали соглашение об инвестировании строительства металлургического завода мощностью 5 млн т/г в г.Ханьдань, Северный Китай. Компании будут владеть равными долями в будущем заводе (50/50), хотя Baosteel хотела получить контрольный пакет.

Строительство завода обойдется в 19,4 млрд юаней (\$2,51 млрд), готовая продукция будет включать г/к и х/к рулоны, оцинкованный прокат и сталь с ЛКП для производителей автомобилей и бытовой техники.

Оборудование на новом заводе будет представлено 2 доменными печами объемом 3200 м³, 2 200-тонными конвертерами, 2 УНРС, линией горячей прокатки шириной 2250 мм мощностью 4,5 млн т/г и линией холодной прокатки шириной 2030 мм и мощностью 1,7 млн т/г.

Во время первой очереди строительства, которая будет завершена в 2008 г, будут построены коксовые печи, агломерационные машины и стан непрерывной горячей прокатки. Во время второй очереди проекта, которую планируется закончить в 2010 г, будет построен стан холодной прокатки.

Данный проект является одним из немногих, одобренных правительством после того, как оно ужесточило требования для утверждения новых проектов строительства.

Baosteel отрицает свой интерес к слиянию с Handan Steel.

Baosteel произвела 22,53 млн т стали в 2006 г, выплавка стали на Handan Steel в прошлом году достигла 7,92 млн т.

CBN 9 мая 2007

КИТАЙ: Maanshan развивает производство автостали

Maanshan Iron & Steel (Magang), расположенная в провинции Аньхой, Восточный Китай, укрепила сотрудничество с Nanjing Automobile (Group) Corporation как с долгосрочным стратегическим покупателем. Незадолго до этого Magang объявила о сделке с Chery Automotive.

Металлургическая компания будет поставлять 30-40 тыс т/г металлопродукции для Nanjing Automobile, 80-90% которой будут составлять х/к рулоны для производства внутренних деталей

автомобилей. В настоящее время прокат поставляется со старого стана компании, но т.к. новый стан холодной прокатки шириной **2130** мм был уже введен в строй в апреле, то постепенно компания перейдет на поставки х/к рулонов с нового стана. Вывод стана на полную мощность займет почти год, в этот период **Magang** начнет поставлять **6-7** тыс т/мес х/к рулонов для **Nanjing Automobile**.

Также **Magang** планирует производить горячеоцинкованный автолист для внешних деталей кузовов автомобилей на двух новых АНГЦ совокупной мощностью **800** тыс т/г, которые будут введены в строй к июню текущего года. Однако период пробного производства может продлиться около полугода, прежде чем оцинкованный прокат с этих линий можно будет использовать для изготовления внешних деталей кузовов автомобилей. Однако даже если оба АНГЦ будут функционировать должным образом, то продукция их производства может быть использована только в микроавтобусах и недорогих легковых автомобилях. Также компания недавно начала производство двутавровой балки для автоперекладины, главным образом для использования в специальных грузовиках. **Magang** является первым производителем г/к балок для применения в этой сфере в Китае.

В настоящее время производство автоперекладины составляет менее **10%** всего производства балок на **Magang**, однако их доля будет расти по мере совершенствования технологии.

Внутренний спрос на автоперекладины в Китае в настоящее время составляет ок. **0,5** млн/г и продолжит расти в будущем.

Magang в настоящее время эксплуатирует две линии по производству двутавровой балки, совокупный объем выпуска которых составил ок. **1,4** млн т/г в прошлом году. Продукция с этих линий в основном поставляется для китайского стального сектора. Компания экспортировала **430** тыс т двутавровой балки в **2006** г.

SBB 10 мая 2007

КИТАЙ: Zhejiang Xinying расширяет мощности по производству х/к рулонов

Гонконгская компания **Zhejiang Xinying Steel Trade**, расположенная в г. Нинбо, пров. Чжэцзян, в ближайшее время введет в строй второй стан холодной прокатки. Комплекс будет вмещать два стана холодной прокатки шириной **1450** мм и совокупной мощностью **400** тыс т/г.

Два стана, которые будут производить прокат шириной до **1250** мм и толщиной до **0,3** мм, начнут работу в сентябре и октябре текущего года.

Продукция с новых станков, которая будет использоваться для производства бытовой техники и

внутренних частей автомобилей, будет предназначена для покупателей в этой же провинции. Основная часть г/к подката будет поставляться с **Baosteel** и **Wuhan Steel**.

В настоящее время **Zhejiang Xinying** эксплуатирует линию х/к прокатки мощностью **100** тыс т/г; х/к рулоны с этой линии предназначаются для электронной промышленности.

Компания также специализируется в торговле и обработке стали.

SBB 11 мая 2007

Ю.КОРЕЯ: Dongbu планирует построить завод по производству г/к проката

Южнокорейская **Dongbu Steel** планирует построить мини-завод мощностью **2,5** млн т/г г/к рулонов на своем заводе **Asan Bay Works**.

Реализация проекта стоимостью **620** млрд вон (**\$699** млн) начнется в июне текущего года, а завершится к маю **2009** г. Промышленное производство на новом заводе начнется спустя шесть месяцев после завершения строительства.

Инвестиции в создание электродуговой печи позволят южнокорейскому производителю стали получать г/к подкат на своих собственных мощностях. В настоящее время компания покупает весь г/к подкат (ок. **2,5** млн т/г) у других производителей стали, в т.ч. у **POSCO**. Компания планирует оставлять не меньше половины произведенного г/к проката для собственных нужд, а остальную часть продавать.

Завод **Asan Bay Works** является крупнейшим заводом **Dongbu Steel**, его мощности составляют **1,8** млн т/г х/к рулонов, **620** тыс т/г горячеоцинкованной стали, **150** тыс т/г электрооцинкованной стали и **200** тыс т/г жести. Мощности другого завода **Inchon** составляют **2,32** млн т/г горячеоцинкованного листа, жести, труб и двутавровой балки.

Metal Bulletin 11 мая 2007

ЮВА: СП Benxi Posco будет поставлять оцинкованный прокат для внешних кузовных деталей автомобилей

В ближайшие два-три месяца **Benxi Steel Posco Cold Rolled (Benxi Posco)**, являющаяся совместным предприятием китайской **Benxi Steel** и южнокорейской **Posco** в соотношении **90:10**, начнет поставки горячеоцинкованного проката со своей линии №1 для использования в производстве внешних деталей кузовов автомобилей.

Линия мощностью **450** тыс т/г, была введена в строй в январе текущего года и должна выйти на полную мощность к концу **2007** г. В текущем году на линии будет произведено **360** тыс т оцинкованного проката, предназначенного для

производства как внутренних, так и внешних деталей автомобилей.

Одним из долгосрочных конечных пользователей **Benxi Posco** является компания **Brilliance China Auto**, которая в настоящее время приобретает горячеоцинкованный прокат у **Baosteel**, а также у некоторых корейских и японских заводов. **Benxi Posco** стремится стать вторым китайским поставщиком горячеоцинкованного проката для внешних кузовных деталей автомобильной компании.

В настоящее время горячеоцинкованный прокат **Benxi Posco** используется в изготовлении только внутренних деталей автомобилей.

SBB 9 мая 2007

ЮВА: Nippon Steel изучает проект по производству автолиста в Таиланде

Nippon Steel изучает предложение построить в Таиланде завод по производству автолиста для поставок развивающейся местной автомобильной отрасли. Производство автомобилей в Таиланде растет, и, соответственно, увеличивается спрос на автолист.

Проект предусматривает строительство завода по производству 500 тыс т/г оцинкованного проката и проката с покрытием гальваниз, в основном, для автомобилестроения. Часть проката с покрытием будет продаваться производителям бытовой техники и строительной отрасли.

В октябре 2006 г **Nippon Steel** объявила о намерении увеличить свою долю до 44,7% в таиландском производителе х/к проката **Siam United Steel (SUS)** мощностью 1 млн т/г, расположенного в провинции Районг, и сделать предприятие своей консолидированной дочерней компанией. **SUS** могла бы стать поставщиком х/к проката для нового проекта по производству оцинкованной стали.

У другого японского производителя **JFE** в Таиланде уже имеется предприятие по производству оцинкованного проката **Thai Coated Steel Sheet**, расположенное вблизи принадлежащего **JFE** завода по производству х/к проката **Thai Cold Rolled Steel Sheet Public** на юге Таиланда.

SBB 8 мая 2007

ИНДИЯ: SAIL инвестирует \$1,82 млрд в расширение мощностей комбината Rourkela Steel Plant

В ближайшее время Совет директоров **Steel Authority of India Ltd (Sail)** официально одобрит программу расширения мощностей **Rourkela Steel Plant (RSP)**, после чего начнется реализация данной программы стоимостью 75 млрд рупий (\$1,82 млрд).

Доменная мощность комбината в г. Роуркела, шт. Орисса, будет увеличена более чем в два раза до 4,15 млн т/г, сталеплавильная возрастет до 3,85 млн т/г,

мощности по производству готового проката – до 3,3 млн т/г. **RSP** планирует завершить программу в течение 12-15 месяцев. Компания уже получила предварительное одобрение программы, после чего освоила средства в размере 15 млрд рупий (\$360 млн) от стоимости проекта.

В 2007-08 финансовом году **RSP** планирует произвести 2,2 млн т чугуна, 2,1 млн т стали и 2,1 млн т товарной металлопродукции. В 2006-07 финансовом году комбинат произвел 2,1 млн т чугуна, 2 млн т стали и 1,9 млн т проката.

Для обеспечения сырьем своего комбината **SAIL** изучает возможность сотрудничества с компанией **Kudremukh Iron Ore Co (KIOCL)** для увеличения производства железной руды на существующих рудниках в Ориссе. **SAIL** и **KIOCL** могут инвестировать 8 млрд рупий (\$190 млн) в проект четырехкратного увеличения объема производства руды до 4 млн т/г.

SteelWeek 9 мая 2007

ИНДИЯ: Jindal Steel увеличит свои мощности на заводе в штате Чхаттисгарх до 6 млн т/г

Индийская компания **Jindal Steel & Power Ltd (JSPL)** подписала Меморандум о взаимопонимании для инвестирования еще 80 млрд рупий (\$1,95 млрд) в штат Чхаттисгарх, для расширения своих сталелитейных мощностей в этом штате с текущих 3 млн т/г до 6 млн т/г в течение следующих двух-трех лет.

JSPL является металлургическим комбинатом полного цикла и одним из самых низкокзатратных производителей стали в Индии.

Компания имеет мощности по производству железа прямого восстановления на основе угля в 5 млн т/г. Компания эксплуатирует как доменные мини-печи, так и электродуговые печи.

Metal Bulletin 10 мая 2007

ИНДИЯ: Bhushan Steel Limited построит меткомбинат мощностью 2 млн т/г

Индийская **Bhushan Steel Limited** подписала соглашение с правительством штата Западная Бенгалия о строительстве меткомбината и завода по производству х/к и оцинкованного проката. Инвестиции в новые проекты составят 88 млрд рупий (\$2,15 млрд).

Мощность предполагаемого меткомбината в **Salanpur** стоимостью 80 млрд рупий (\$1,95 млрд) составит 2 млн т/г. Мощность завода в **Bijpur** стоимостью 8 млрд рупий (\$195 млн) составит 500 тыс т/г х/к проката.

SteelGuru 12 мая 2007

АЗИЯ: Baosteel, Tata и Евраз борются за строительство комбината во Вьетнаме

Несколько крупнейших мировых производителей стали – китайские **Baosteel**, **Wuhan Steel** и **Kunming**

Steel, индийская **Tata Steel** и российская **Evraz Holdings** – выразили свой интерес к участию в проекте по строительству предполагаемого комбината мощностью 4,5 млн т/г совместно с государственной **Vietnam Steel Corp (VSC)** в пров. **Ha Tinh** в центральном Вьетнаме.

На будущем заводе будут в основном производиться г/к и х/к рулоны. Предполагаемый комбинат будет построен рядом с залежами жрс в **Thach Khe**, и обойдется в сумму ок. \$3,5 млрд, причем иностранный инвестор заплатит за контрольный пакет более \$1,7 млрд.

В настоящее время вьетнамское Министерство промышленности решает, какую из компаний выбрать для участия в проекте; решение будет опубликовано к концу июля.

Местные предприятия, такие как **VSC** и **Ha Tinh Mineral & Trade Co** получают долю ок. 40% в будущем меткомбинате.

В то же время, идет процесс по реализации проекта строительства совместного завода между вьетнамской **VSC** и индийской **Essar group**. Была получена лицензия на инвестирование от вьетнамских властей, и СП было образовано. Предполагаемый завод по производству г/к полосы мощностью 2 млн т/г, который предполагается построить в южной вьетнамской провинции **Ba Ria-Vung Tau**, будет сдан в эксплуатацию в 2009 г. **Essar** принадлежит 65% доля в СП, **VSC** – 20%, **Vietnam General Rubber Corp** – оставшиеся 15%.

SBB 10 мая 2007, Metal Bulletin 11 мая 2007

АЗИЯ: Sinosteel построит завод в штате **Джарханд** Китайская **Sinosteel** приняла решение о строительстве завода по производству длинномерного проката стоимостью \$4 млрд в штате **Джарханд**, в восточной части Индии. Дочерняя компания **Sinosteel India** в ближайшем будущем представит свое предложение правительству штата.

Меморандум о взаимопонимании планируется подписать в конце июня. Компания планирует получить доступ к запасам железной руды в 300 млн т для предполагаемого завода, который будет расположен в 30-40 км от **Ranchi**, столицы штата.

Компания планирует в течение первой очереди создать стальные мощности 1-1,5 млн т/г, во время второй очереди увеличить их до 3 млн т/г, а потом до 5 млн т/г. Начать промышленное производство на заводе планируется через три года (в 2010 г), с вводом последующих очередей в производство через каждые три года. Первоначально китайская компания планировала построить завод мощностью 3 млн т/г.

Длинномерная продукция с завода будет поставляться в основном на местный строительный рынок. **Sinosteel** видит хорошие перспективы для рынка этого типа стали в Индии в будущем.

Многие мировые стальные компании стремятся построить производство в штате **Джарханд**, где расположены залежи жрс высокого качества **Chiria**, являющиеся одними из крупнейших в мире. **Sinosteel** придется конкурировать с такими компаниями как **Arcelor Mittal** и **SAIL**, которые тоже стремятся обеспечить поставки жрс для своих предполагаемых заводов с **Chiria**.

Sinosteel станет первой китайской компанией, построившей стальное производство в Индии.

SBB 8 мая 2007, SteelWeek 8 мая 2007

РЫНКИ

КИТАЙ: Цены на длинномерную продукцию растут

Цены на длинномерную продукцию на внутреннем рынке Китая выросли вслед за возвращением рынка к работе после недельных выходных. Основной причиной повышения цен является высокий уровень активности в строительной отрасли, вызванной бурным ростом инвестиций в строительство зданий и инфраструктуры. В результате спрос на длинномерную продукцию на рынке Китая превосходит предложение.

Средняя цена на арматуру 20 мм выросла по сравнению с концом апреля на 134 юаня/т (\$17,46/т) до 3564 юаня/т (\$463,22/т); на катанку 6,5 мм – на 170 юаней/т (\$22,15/т) до 3720 юаней/т (\$484,76/т); на 16-дюймовый швеллер – на 95 юаней/т (\$12,38/т) до 3482 юаней/т (\$453,75/т); на уголок – на 101 юань/т (\$13,16/т) до 3467 юаней/т (\$451,79/т); на 25-дюймовую однотавровую балку – на 65 юаней/т (\$8,47/т) до 3747 юаней/т (\$488,28/т). Что касается рынка плоского проката, то средняя цена на г/к рулоны толщиной 3 мм выросла на 20 юаней/т (\$2,61/т) до 4349 юаней/т (\$566,73/т); на х/к рулоны толщиной 1 мм – на 9 юаней/т (\$1,17/т) до 5074 юаней/т (\$661,2/т); на оцинкованный рулон толщиной 0,5 мм цена упала на 6 юаней/т (\$0,78/т) до 5823 юаней/т (\$758,81/т).

Цены на заготовку и слябы выросли в цене на 200 юаней/т (\$26/т), т.к. объемы поставок оставались небольшими после выходных.

Shagang Group, второй по величине производитель стали в Восточном Китае, увеличила цены на арматуру на 150 юаней/т (\$19,55/т) ex-works в период, когда рынок был закрыт, так что производители были вынуждены принять повышение.

Внутренние цены на сталь вероятно продолжат расти на следующей неделе, т.к. нет никаких признаков снижения спроса. Уровень складских запасов не увеличился, что также демонстрирует высокий уровень спроса, т.к. запасы должны были

увеличиться как следствие отсутствия закупок в период выходных.

SteelWeek 10 мая 2007, Metal Bulletin 11 мая 2007

КИТАЙ: Цены на толстолистовую сталь выросли, но ненадолго

Китайские внутренние цены на товарную толстолистовую сталь увеличились в целом на **40-100 юаней/т (\$5,2-13/т)** по сравнению с концом апреля. Цены останутся высокими на протяжении мая, но потом могут снизиться вследствие увеличения поставок на внутренний рынок в связи с отменой возврата НДС.

В Шанхае преобладающая цена на толстолистовую сталь **16-20 мм** увеличилась по сравнению с концом апреля на **40-70 юаней/т (\$5,2-9,1/т)** до **4,1-4,2 тыс юаней/т (\$534-547/т)** с НДС. Росту цен способствует небольшая нехватка объемов предложения. Однако, при такой преобладающей цене предложения объемы сделок небольшие. Трейдеры не могут сбить цены, т.к. уровень запасов у них в настоящее время низок. Поэтому они заняли выжидательную позицию. Высокие экспортные цены также способствуют поддержанию высокого уровня цен на внутреннем рынке.

Трейдера предлагают товарную толстолистовую сталь для экспорта по той же цене, что и в конце апреля – **\$580/т fob** Китай. Однако по такой цене не было заключено почти не одной сделки, и рынок начинает демонстрировать понижательную тенденцию.

Многие ведущие китайские производители толстолистовой стали прекратили свои предложения с тех пор, как с **15 апреля** был отменен возврат НДС. Трейдеры были вынуждены увеличить свои цены несмотря на проблемы с закрытием сделок. Снижение экспортных цен до приемлемого уровня является лишь вопросом времени.

SBB 9 мая 2007

КИТАЙ: Рынок трансформаторной стали ослаб

В последнее время на внутреннем рынке трансформаторной стали в Китае наблюдается снижение активности. В настоящее время на рынке в Шанхае цена на марку **30Q130** составляет **36,8-37 тыс юаней/т (\$4774-4800/т)**, на **3408 0,3 – 36,8 тыс юаней/т (\$4774/т)**, однако цена сделок несколько снизилась по сравнению с предыдущим периодом.

Вследствие того, что трейдеры ожидали сезонного роста спроса в мае, в предыдущий период они накапливали запасы. Однако в условиях роста цен на медь и достаточного уровня запасов на предприятиях-потребителях, на рынке сложился определенный переизбыток стали. К тому же в последнее время на рынок непрерывно поступали новые поставки, а сделки совершались вяло.

Импорт ТС в марте составил **25,5 тыс т**, увеличившись на **6,71%** по сравнению с мартом прошлого года и на **31,4%** по сравнению с февралем текущего года. В структуре импортеров увеличилась доля потребляющих отраслей, что оказало определенное влияние на рынок. Для восстановления рыночных цен на ТС необходимо снижение уровня запасов стали на потребляющих предприятиях.

ChinaCCM 11 мая 2007

ЯПОНИЯ: Цены на толстолистовую сталь стабильные

Японский рынок на товарную толстолистовую сталь остается стабильным, цены на толстый лист (**5 x 10**, толщиной **19 мм**) держатся на уровне ок. **80 тыс иен/т (\$673/т)** в Токио. Хотя объемы поставок снизились во время недельных выходных в Японии, в целом спрос на товарные марки общего назначения (например, для строительной отрасли) довольно слабый.

Японские меткомбинаты по-прежнему прилагают усилия, чтобы удовлетворить огромный спрос на высококачественную толстолистовую сталь для судостроения и транспортировки энергии. Однако поставки на дистрибьюторский рынок в основном происходят с заводов с электродуговыми печами, как например **Chubu Plate**. На рынок также поступает импортная сталь из Китая, однако объемы импорта должны снизиться в связи с отменой возврата НДС при экспорте.

Некоторые китайские заводы предлагают толстолистовую сталь в Японию по цене **\$610/т fob**, однако покупателей по такой цене нет, т.к. с прочими расходами, в т.ч. за транспортировку, цена приближается к **78 тыс иен/т (\$648/т)**. Если добавить к этому прибыли импортеров, то цена превысит цену японской **Tokyo Steel**.

Ведущий мини-завод **Tokyo Steel Manufacturing** установил цену на толстолистовую сталь толщиной **9-32 мм** со своего нового стана в Кюсю на уровне к **78 тыс иен/т (\$648/т)** для майских контрактов. Фактическая цена продажи на несколько тысяч иен ниже.

Объемы импорта толстого листа из Китая в Японию увеличились в марте на **17,5%** по сравнению с февралем до **12,47 тыс т**, т.к. китайские трейдеры увеличили объемы отгрузок перед отменой возврата НДС. Однако за весь **2006-07** финансовый год объемы экспорта снизились на **27%** до **104,4 тыс т**.

SBB 8 мая 2007

Ю.КОРЕЯ: Заводы поднимут цены на прокат с покрытием

Южнокорейские производители собираются увеличить цены на листовую продукцию, включая

оцинкованный лист и лист с ЛКП, т.к. цены на сталь растут.

Начиная с марта текущего года корейские производители х/к проката непрерывно повышали свои экспортные цены. Основные поставщики х/к и оцинкованного проката, как например **Union Steel**, уже повысили свои экспортные цены на май. С марта по май текущего года экспортные цены были увеличены на \$60-70/т. **POSCO** также объявила об увеличении своих экспортных цен во 2 кв. на \$30-40/т.

Т.к. цены на г/к рулоны и цинк растут, то трудно избежать и увеличения цен на х/к рулоны, увеличение своих экспортных цен корейские производители объясняют именно возросшими расходами на производство.

ChinaCCM 10 мая 2007

ЮВА: Экспортные цены на китайскую сталь для Южной Кореи слишком высоки

Переговоры китайских производителей г/к проката с южнокорейскими потребителями, которые начнутся в середине мая, вряд ли завершатся быстро и к обоюдному удовлетворению. Велика вероятность того, что увеличение цен для поставок в 3 кв., предполагаемое китайскими заводами, превзойдет ожидания южнокорейских производителей х/к проката и труб.

Цена предложения на китайские г/к рулоны для отгрузки в июне выросла до \$570/т cfr, некоторые заводы из Центрального Китая предлагают цену в \$585/т, а некоторые китайские заводы в последнее время предлагают г/к рулоны для экспортных поставок в Южную Корею по цене, превышающей \$600/т fob. Однако корейские потребители не принимают подобных цен, т.к. рынок в настоящее время слабый, а прибыли компаний, особенно производителей х/к проката, снижаются.

Кроме того, цена **POSCO** на г/к рулоны для внутреннего рынка составляет ок. \$560/т, таким образом китайские экспортные цены превышают цены южнокорейского лидера. Учитывая уровень цен на г/к прокат от южнокорейских и японских производителей, корейские потребители считают значительное повышение цен китайскими заводами необоснованным.

Что касается толстолистовой стали, то вслед за повышением экспортных цен китайскими поставщиками, южнокорейские импортеры заняли выжидательную позицию.

В настоящее время заводы Северного Китая предлагают толстолистовую сталь на экспорт в Корею по цене \$630/т cfr, заводы Восточного Китая – по цене \$600-605/т cfr. Часть южнокорейских импортеров большими партиями закупает толстый лист у заводов в Восточном Китае, однако

большинство импортеров заняли выжидательную позицию.

Импортеры, закупающие китайский толстый лист считают, что несмотря на наступление сезонного затишья на рынке, вследствие того, что многие трейдеры заняли выжидательную позицию, запасы импортной стали на рынке снизятся, что приведет к уменьшению объемов предложения.

Трейдеры, воздерживающиеся от закупок китайской стали, указывают на то, что китайские экспортные цены превышают уровень цен на рынке, вдобавок спрос на мировом рынке вялый, так что покупать китайский толстый лист невыгодно.

Китайские цены на двутавровую балку для поставок в Южную Корею остаются высокими. На проходящих в настоящее время переговорах о поставках двутавровой балки в июле, некоторые китайские заводы оставили цены на уровне \$580/т cfr, другие увеличили цены до \$600/т cfr.

Вследствие повышения цен китайскими заводами, контрактные объемы не могут быть значительными. В настоящее время китайская двутавровая балка на внутреннем рынке в Южной Корее продается по цене 560-580 тыс вон/т (\$604-626/т), в случае если корейские импортеры заключат контракты по цене \$600/т, им будет трудно обеспечить свои прибыли, тем более принимая во внимание, что в июле спрос на двутавровую балку сезонно слаб.

ChinaCCM 11 мая 2007

ЮВА: Япония повысила экспортные цены на динамную сталь для Китая на \$70/т

Япония повысила экспортные цены на изотропную электротехническую сталь для поставок в КНР во 2 кв. на \$70/т. Данному повышению способствовали увеличение цен на этот вид продукции для продаж на внутреннем рынке во 2 кв. на \$64-90/т китайской **Baosteel**, а также сезонный рост спроса на рынке.

После объявления **Baosteel** цен для внутреннего рынка в 3 кв, японские производители планируют в дальнейшем увеличить свои экспортные цены на июль-сентябрь.

Основной причиной увеличения цен на динамную сталь во 2 кв. японскими меткомбинатами называют высокий сезонный спрос на эту продукцию, некоторые потребители для пополнения своих запасов прибегают к импорту значительных объемов стали из Японии.

Японские заводы первоначально предлагали повысить свои цены на \$70/т, но после того, как стало известно, что **Baosteel** увеличивает внутренние цены для 2 кв. на высокие марки ДС, японская сторона предложила увеличить цены на \$90/т. В итоге цены были увеличены на \$70/т.

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ
ЮВА: Малазийские строители требуют отмены максимальных цен на сталь

Группа строительных ассоциаций в Малайзии опубликовала совместное заявление, в котором говорит о кризисе в строительной отрасли, вызванной тем, что производители стали требуют более высоких цен за свою сталь, чем официально утвержденные.

Строители и подрядчики сталкиваются с серьезными трудностями при покупке сортового проката, т.к. вынуждены платить за срочную доставку **150-200** ринггит/т (**\$44-58/т**) сверх официально установленной максимальной цены.

Цены на внутреннем рынке в Малайзии контролируются правительством с помощью максимальных цен, которые недавно были увеличены до **1884** ринггит/т (**\$554/т**) для сорта и **1553** ринггит/т (**\$457/т**) для заготовки.

Строители призвали малазийское правительство отменить систему установления максимальных цен для сортового проката, и позволить свободному рынку устанавливать цены на сталь. Они также требуют от правительства обеспечить достаточные поставки стали для бурно развивающегося строительного сектора. Строители подозревают, что местные сталелитейные заводы предпочитают экспортировать свою продукцию, тем самым снижая поставки стали на внутренний рынок.

Metal Bulletin 14 мая 2007, SteelWeek 9 мая 2007

СЫРЬЕ
КИТАЙ: СССМС снова начала публиковать справочные цены на индийскую железную руду

После двухмесячного перерыва китайская **China Chamber of Commerce of Metals, Minerals and Chemicals (СССМС)** возобновила публикацию средних справочных цен на сделки по импорту индийской железной руды с содержанием железа **63,5%**, заключенные на предыдущей неделе.

Условия	Цена	Изменение
FOB порты Индии	\$68 – 70	\$5 – 6
СIF порты Китая	\$95 – 96	\$10

Изменения указаны по сравнению с 5 марта 2007 г, когда СССМС перестала публиковать цены после того, как рынок жрс стал неопределенным вследствие введения индийским правительством пошлины на экспорт жрс в размере **300** рупий/т (**\$7,3/т**).

Средние цены публикуются для регулирования торговли индийской железной рудой на внутреннем рынке, а также с целью избежать спекуляции сырьем для бурно развивающейся стальной отрасли Китая.

В МИРЕ: Nippon Steel формирует союзы, чтобы избежать поглощения

В конце марта президент **Nippon Steel Corp** посетил Нью-Дели для участия в собрании Международного института железа и стали (**International Iron & Steel Institute**). На самом собрании не произошло ничего нового, однако несколько дней спустя президент второго по величине производителя стали в мире провел интересные переговоры с управляющим директором крупной индийской стальной группы **Tata Steel Ltd**.

Nippon Steel отказалась прокомментировать предмет переговоров, однако признала, что стороны начали переговоры об увеличении производства с целью удовлетворить растущий спрос на автосталь в Индии.

Данный шаг **Nippon Steel** был расценен как очередной этап в политике японской компании по формированию альянсов с зарубежными производителями стали, особенно в азиатском регионе, из-за опасений, что мировой лидер в производстве стали **Arcelor Mittal** может попытаться скупить японских конкурентов **Nippon Steel**. А **Nippon Steel** не хочет быть целью поглощения.

Опасность поглощения увеличилась с тех пор, как **Mittal Steel** приобрела **Arcelor** в июне прошлого года, в результате чего в мире появился производитель стали в три раза превосходящий **Nippon Steel** по объемам производства стали. Главное лицо **Arcelor Mittal**, Лакшми Миттал, открыто признает, что планирует и дальше расширять свою империю.

Еще несколько лет назад практически все слияния и поглощения в мировом стальном секторе были дружественными, направленными на повышение цены компании-союзника или повышении акций в результате слияния. Однако с 2005 г целью недружественных поглощений стали стратегические попытки расширения деловых операций.

До того, как **Mittal** приобрела люксембургскую **Arcelor**, она предприняла попытку недружественного поглощения канадского производителя стали **Dofasco**, вступив в битву с германской компанией **ThyssenKrupp AG**. **Dofasco** тогда приобрела компания **Arcelor**, а теперь канадский производитель находится под крылом **Arcelor Mittal**.

Растущее в мире беспокойство по поводу недружественных поглощений заставляет

металлургические компании создавать механизмы защиты от поглощений.

Около 17,5% стальных компаний в Японии, чьи акции обращаются на фондовых рынках, приняли меры от недружественных поглощений, что представляет наибольший уровень среди 33 секторов экономики, по которым проводилось исследование.

В марте 2006 г три японских производителя стали – **Nippon Steel**, **Sumitomo Metal Industries** и **Kobe Steel** – договорились рассмотреть меры, направленные против недружественных поглощений, в результате чего компании обменялись акциями.

В марте этого года второй по величине производитель стали в Японии, **JFE Holdings**, ввела систему, призванную защитить компанию от нежелательных поглощений, согласно которой она может выпустить дополнительные акции, чтобы снизить долю компании-поглотителя.

Однако аналитики отрицают возможность того, что **Arcelor Mittal** или другой иностранный производитель стали может выбрать целью недружественного поглощения ведущих производителей стали в Японии, т.к. цена, которую бы им пришлось заплатить намного выше по сравнению со стоимостью производителей в других странах. Корпоративная стоимость крупных японских производителей стали (рыночная стоимость компании минус долг, деленные на объем годового производства) приближается к \$1600/т, в то время как по миру в среднем эта цифра составляет около \$900/т. Кроме того, иностранные компании находят связи между японскими производителями стали и производителями автомобилей слишком энергозатратными и потому непривлекательными. В отличие от стальных компаний в других странах, японские компании направляют своих инженеров на заводы производителей автомобилей для участия в совместных разработках новых моделей и оценки качества стали после поставки их продукции.

Однако небольшим японским стальным компаниям все же стоит побеспокоиться, т.к. они гораздо более

легкая цель для поглощения. Средние по величине производители стали с высокими технологиями подвержены высокому риску поглощения, именно поэтому они стремятся устанавливать союзы с более крупными компаниями.

Стальная продукция, производимая малыми и средними стальными компаниями, играет важную роль в японском промышленном производстве.

В течение прошлого года **Nippon Steel** сделала **Sanyo Special Steel Co** своим аффилированным предприятием, установила отношения стратегического партнерства с **Chubu Steel Plate**, а также сделала сервисный центр **Hokkai Koki Co** своей 100%-ной дочерней компанией.

Игроки стального рынка считают, что недавнее снятие запрета с трехсторонних слияний в Японии, которое дает иностранным компаниям больше возможностей по приобретению японских компаний, не увеличил угрозы недружественных поглощений в отрасли. Однако данная угроза все еще остается.

Эксперты согласны, что японские стальные компании беззащитны от нежелательного покупателя, если крупный инвестиционный фонд или компания с большим объемом наличности попытается выкупить их или убедить их акционеров принять предложение о покупке. Лучшим способом противодействия для японских компаний является увеличение своей рыночной стоимости и выплата достаточных дивидендов своим акционерам. И это как раз то, что делают японские компании.

На фоне хороших финансовых результатов **Sumitomo Metal Industries** увеличила дивиденды своим акционерам за 2006 финансовый год с 7 иен (\$0,06) до 8 иен (\$0,07) за акцию. **JFE Holdings** начала выплачивать дивиденды за промежуточные периоды; размер дивидендов увеличился с 30 иен (\$0,25) за акцию в 2003 финансовом году до 120 иен (\$1) за акцию в 2006 финансовом году.

The Japan Times 9 мая 2007

КИТАЙ: Импорт трансформаторной стали в марте 2007 г

Импорт трансформаторной стали в Китай в марте 2007 г по провинциям/ городам (в тыс т, тыс. USD)

Провинция/ город	Объем, март 2007	Стоимость, март 2007	Объем в январь- марте 2007	Стоимость в январь- марте 2007	Объем в январь- марте 2006	Стоимость в январь- марте 2006	Изменение объемов	Изменение стоимости
Пекин	10,6	38989,2	26,2	96634,3	21,5	72749,1	22,12%	32,83%
Цзянсу	3,2	10569,2	10,1	32073,7	10,4	27130,7	-2,91%	18,22%
Хэйлунцзян	4,5	14719,4	7,9	24994,6	5,4	16605,7	46,45%	50,52%
Гуандун	2,1	7246,4	7,4	24139,6	8,2	19827,1	-10,28%	21,75%
Шанхай	2	7335,2	6,6	23345,9	4,9	16051,8	34,68%	45,44%
Чжэцзян	1,9	6871,2	3,5	12430,1	6,5	19490	-46,88%	-36,22%
Шаньдун	0,5	1613,5	1,9	6558,6	1,7	4986,5	9,6%	31,53%
Синьцзян	0,4	1617,1	0,5	2139	0,8	3061,9	-38,38%	-30,14%
Хайнань	0,3	1132,5	0,5	1858,8	1,1	4008,1	-54,8%	-53,62%
Шэньси	0	0	0,4	1511,7	0	0	***	***
Ляонин	0	16,5	0,2	692	0,4	1375,9	-49,29%	-49,7%
Тяньцзинь	0	19,3	0,1	391,3	0,1	364,2	-8,16%	7,45%
Аньхой	0	132,1	0,1	264,7	0	0	***	***
Юньнань	0	147,7	0	147,7	0,2	734,3	-80,2%	-79,89%
Всего	25,5	90409,4	65,4	227182,1	61,3	186386,5	6,71%	21,89%

Импорт трансформаторной стали в Китай в марте 2007 г по типам предприятий (в тыс т, тыс. USD)

Тип предприятия	Объем, март 2007	Стоимость, март 2007	Объем в январь- марте 2007	Стоимость в январь- марте 2007	Объем в январь- марте 2006	Стоимость в январь- марте 2006	Изменение объемов	Изменение стоимости
Государственные	7,4	26982,6	20,7	75756,8	26,9	91595,8	-23,08%	-17,29%
Предприятия с иностранными капиталом	5,5	19095,5	18,6	61639,4	18,5	49792,9	0,14%	23,79%
Предприятия с 100% иностранном капиталом	7	25688,9	15,7	55757	9,8	26582,4	60,25%	109,75%
Частные	5,5	18572,2	10,4	33888,9	5,8	17849,5	79,35%	89,86%
СП с иностранными партнерами	0	70,2	0	140	0,1	356,5	-60,54%	-60,73%

Импорт трансформаторной стали в Китай в марте 2007 г по странам (в тыс т, тыс. USD)

Страна	Объем, март 2007	Стоимость, март 2007	Объем в янв.-марте 2007	Стоимость в янв.-марте 2007	Объем в янв.-марте 2006	Стоимость в янв.-марте 2006	Изменение объемов	Изменение стоимости
Япония	8,5	28817,8	27,2	90838,7	34,5	95854,2	-21,11%	-5,23%
Россия	9,1	30966,1	16,5	54607,6	12,9	40909,4	28,08%	33,48%
Ю.Корея	4,9	19084,8	14,7	56018,2	6,4	22038,4	131,58%	154,18%
ЕС-15	1,5	5774,8	3,3	12544,4	6	22245	-45,01%	-43,61%
ЕС-25	1,5	5774,8	3,3	12544,4	6	22327,9	-45,23%	-43,82%
США	1,5	5193,2	3,3	12231,9	1,4	4779,2	138,48%	155,94%
Франция	0,8	3295,5	1,8	7134,3	2,4	9289,2	-23,69%	-23,2%
Германия	0,4	1598,3	1	3823,9	1,3	4921,5	-19,85%	-22,3%
Тайвань	0,1	533,9	0,3	889,3	0,1	400,2	113,96%	122,21%
Великобритания	0,1	384,1	0,2	882,7	0,7	2727,3	-68,13%	-67,63%
Италия	0,1	496,9	0,1	496,9	1,4	5240,4	-92,11%	-90,52%
Швеция	0	0	0,1	206,5	0,1	33,8	-29,42%	511,11%
Мексика	0	38,8	0	39,9	0	0	***	***
Австралия	0	0	0	12	0	0	***	***
Всего	25,5	90409,4	65,4	227182,1	61,3	186386,5	6,71%	21,89%

Источник: ChinaCCM 8 мая 2007

Уважаемые господа!

 Все ваши вопросы, пожелания и комментарии просим присылать по адресу:
amdigest@mail.ru