

ОГЛАВЛЕНИЕНовости**ЕВРОПА:**

- Европейская Комиссия и правительство Китая ведут переговоры по ограничению китайского экспорта

В МИРЕ:

- Китайский стальной экспорт снижает мировые цены

Экономика**РОССИЯ:**

- Заметно вырос стальной импорт в первом квартале 2007 г.
- Азия наращивает давление на российский рынок
- Крупные металлургические комбинаты наращивают отгрузку листового проката.

КИТАЙ:

- Прогноз китайского стального экспорта на 2007 г. составил 50 млн. т

ИНДИЯ:

- Производители отрицают намеренного увеличение экспорта

МАЛАЙЗИЯ:

- Малазийские производители х/к продолжают страдать от системы стальных квот

ВЬЕТНАМ:

- Вьетнам должен изменить пошлины на импорт проката

Металлургические мощности**КИТАЙ:**

- В провинции Дзянсу закрывают устаревшее производство
- Anyang тестирует новую линию по производству г/к
- Tianjin Zhaoyi начинает производство х/к
- Benxi строит третью линию производства г/к
- Ningbo начинает производство
- Minmetals и Handan открывают сервисный центр

ИНДИЯ:

- Ispat сокращает убытки

ЯПОНИЯ:

- Yamato Kogyo и Gulf создают совместное производство

БРАЗИЛИЯ:

- Acesita увеличивает производство трансформаторной стали

Рынки**В МИРЕ:**

- Металлурги начинают повышать цены
- Цены на г/к лист снижаются

КИТАЙ:

- Китайские внутренние цены снизились на 3,27% в последние три недели
- Цены на х/к продолжают снижаться

ЮВА:

- Падение цена на г/х привело к снижению импорта

ЯПОНИЯ:

- Экспортные цены на х/к рулон увеличиваются

Биржевые новости**В МИРЕ:**

- Выпуск стальных фьючерсов откладывается

ИНДОНЕЗИЯ:

- Krakatau Steel привлекает инвесторов

ИНДИЯ:

- Essar покупает Algoma

Сырье**КИТАЙ:**

- Железная руда из Австралии
- Китайские внутренние цены снижают импорт железной руды

Аналитическая информация**В МИРЕ:**

- Китайское упорство

Таблицы и графики**АЗИЯ:**

- Изменение цены на слябы, март-июль

ЮВА:

- Цены на оцинкованный прокат

КИТАЙ:

- Спот-цены на сталелитейную продукцию

ЕВРОПА: Европейская Комиссия и правительство Китая ведут переговоры по ограничению китайского импорта

Европейская Комиссия (ЕК) и Китай проведут переговоры в Июле по поводу азиатского экспорта стали и железной руды в ЕС. Новая роль Китая как чистого экспортера стали вызвала много проблем в торговле, в связи с чем, Европейская Федерация Производителей Стали предъявила обвинение Китаю в демпинге. По мнению ЕК, введенные экспортные пошлины на готовую стальную продукцию дадут лишь временный результат и поэтому необходимо искать новые способы контроля над китайским перепроизводством. Одним из таких методов может стать введение квот и выдача разрешений на экспорт. ЕК так же заявила о том, что если Китай не предпримет какие-либо меры по сокращению экспорта, ЕК будет вынуждена ввести антидемпинговые меры по отношению к китайским экспортерам.

Европейская Комиссия и правительство Китая договорились о дальнейших переговорах на тему китайского стального перепроизводства и давления на рынок ЕС со стороны китайских стальных компаний.

AMDigest 13 июня 2007

В МИРЕ: Китайский стальной экспорт снижает мировые цены

Китайские стальные производители будут повышать поставки экспорта, снижая прибыли меткомпаний США и ЕС, потому что пока невозможно остановить рост производства стали в мире, который превышает темпы роста внутреннего стального производства отдельных стран.

Введение новых экспортных пошлин на стальную продукцию с 1 июня снижает успех китайских поставок на мировой рынок, потому что китайские производители переключили поставки полуфабрикатов с экспортного на внутренний рынок. Однако внутреннее потребление стали растет медленнее, чем производство. Эта разница в цене экспорта-импорта, безусловно, сказывается на развитии мирового рынка стали. Например, импорт в США в прошлом году вырос до рекордных 45 млн. т и в этом году также не сбавляет темпы.

По мнению некоторых специалистов, стальные производители Китая получили нелегальные субсидии государства, поскольку правительство хочет развивать внутреннюю индустрию.

Шесть американских производителей, включая Ipscо, подали петицию в U.S. International Trade Commission и Department of Justice о начале антидемпингового расследования против импорта китайских труб.

AMDigest 14 июня 2007

РОССИЯ: Заметно вырос стальной импорт в первом квартале 2007 г.

В первой четверти 2007 г. импорт полуфабрикатов и готовой продукции вырос на 34% и составил 1,4 млн. т. Однако уровень импорта все еще не сравним с масштабами российского экспорта, который в первом квартале составил 8,1 млн. т.

Заметно вырос импорт сортовой продукции и составил 379,9 тыс. т, экспорт вырос на 24% и составил 4,4 млн.т.

Стоит отметить так же, что экспорт в ЕС увеличился на 38%, в Ближний восток - на 113%, в СНГ - на 33% и в другие европейские страны - на 13%. Экспорт в страны Африки, НАФТА и Америку уменьшился на 50%. Экспорт в Азию так же упал на 20%.

Импорт в первом квартале из стран СНГ составил 1 млн. т, из ЕС - 268 тыс. т.

Российское потребление стали за первую четверть 2007 г. выросло на 8% и составило 10,2 млн. т.

SBB 14 июня 2007

РОССИЯ: Азия наращивает давление на российский рынок

Азиатские производители продолжают демонстрировать впечатляющую динамику роста объемов поставок плоского проката на российский рынок. По итогам 2006 года давление азиатской продукции на внутренний рынок России выросло почти на 80%, в текущем году эта тенденция сохраняется. За первый квартал 2007 года ввоз стального листа азиатского производства в Россию составил свыше 0,14 млн. т (+60% к уровню прошлого года) или около 20% от суммарного импорта. Наиболее крупным поставщиком плоского проката в регионе для России остается Казахстан (+52% к уровню поставок за первый квартал прошлого года), однако интенсивнее всего выросли поставки продукции из стран Восточной Азии (+78%).

По итогам января-марта импорт листа в Россию из Китая вырос более чем в 5 раз, из Тайваня - в 2,3 раза. Учитывая спад отгрузки из Кореи и стабильность ввоза японского листа, суммарный импорт из Восточной Азии вырос почти на 30 тыс. т по сравнению с уровнем первого квартала прошлого года.

Принимая во внимание растущий внутренний спрос на металлопродукцию, можно говорить о том, что в краткосрочной перспективе положительная тенденция импорта из Азии сохранится. Несмотря на значительное количество внешнеторговых барьеров поставки азиатской продукции на внутренний рынок

выгодны для российских металло-трейдеров, что подкрепляет уверенность в данном прогнозе.
AMDigest 14 июня 2007

РОССИЯ: Крупные металлургические комбинаты наращивают отгрузку листового проката.

Рост производства листового проката, отмечавшийся в России в прошлом году, продолжается и теперь. По итогам четырех месяцев 2007 года поставки плоского стального проката от металлургических предприятий России выросли на 5% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года и составили свыше 7,8 млн.т.

Лидером по объемам производства листа остается ММК с показателями отгрузки порядка 3 млн. т листа за январь-апрель текущего года. Прирост по сравнению с прошлым годом составляет около 2%. У НЛМК аналогичные показатели прироста объемов отгрузки (+2%). За указанный период текущего года предприятия отгрузило порядка 1,5 млн. т листа.

Среди наиболее крупных производителей самые интенсивные темпы прироста поставок листа на рынок продемонстрировала компания Северсталь. Отгрузив за 4 месяца свыше 2,3 млн. т плоского проката, комбинат превысил прошлогодний уровень поставок на 6%.

В итоге суммарная отгрузка листового проката от российских предприятий производителей оказалась выше прошлогоднего уровня на 0,4 млн. т, и на 50% этот показатель сформировался за счет тройки крупнейших российских предприятий.

AMDigest 16 июня 2007

КИТАЙ: Прогноз китайского стального экспорта на 2007 г. составил 50 млн. т

China Iron & Steel Assn (CISA) повысила свой прогноз на стальной экспорт в 2007 г. еще на 7 млн. тонн. Ранее прогноз составлял 43 млн. т, сейчас – 50 млн. т. Основываясь на реальной статистике экспорта в первые пять месяцев 2007 г., CISA была вынуждена изменить прогноз в сторону увеличения стального экспорта до 50 млн. тонн. Хотя это только прогнозы, которые могут снова корректироваться в следующие 2-3 месяца.

Как известно, в первые пять месяцев КНР экспортировала 27,30 млн. т конечных стальных продуктов, или в среднем 5.46 млн. т за месяц.

AMDigest 14 июня 2007

ИНДИЯ: Производители отрицают намеренного увеличение экспорта

Индийские стальные компании отрицают то, что они увеличили экспорт г/к, чтобы сдержать внутренние цены.

Экспортеры заявляют, что на внутреннем рынке нет недостатка г/к, и увеличение экспорта является нормальной экономической закономерностью. Перепроизводство на стальном рынке составляет 1,5-

2 млн. т/г и экспортируемая продукция является в основном сталью высшего сорта, спрос на которую на внутреннем рынке отсутствует. Однако некоторые компании сталелитейного сектора начали требовать ограничения экспорта и стимулирования импорта.

Steel Day 13 июня 2007

МАЛАЙЗИЯ: Производители х/к продолжают страдать от системы стальных квот

Малазийские производители х/к продолжают страдать от системы стальных квот, которая заставляет их покупать г/к по завышенным ценам. На данный момент производители х/к должны купить 40% от потребляемого ими г/к на внутреннем рынке перед тем как они могут обратиться за разрешением у правительства на импорт оставшихся 60%. Такой метод регулирования закупок г/к был введен правительством ввиду неблагоприятной ситуации на внутреннем рынке г/к, чтобы искусственно создать спрос. Однако, цены на г/к на внутреннем рынке выше внешних на 5-55%, что негативно сказывается на производителях х/к, приводит к излишним затратам, снижает продуктивность и прибыль.

Mycron Steel и другие национальные производители на прошедшей недавно Азиатской Сталелитейной Конференции в Ханое высказали свое недовольство существующими правилами на местном рынке, введенными еще в конце 90х и не имеющих положительных результатов.

Metal Bulletin 14 июня 2007

ВЬЕТНАМ: Необходимость изменения пошлин на импорт проката

Вьетнам планирует увеличить пошлины на импорт плоского проката, таким образом, защищая внутренних производителей от роста поставок. На данный момент на вьетнамском рынке наблюдаются высокие поставки импорта длинномерной продукции, трубной, стальной продукции с покрытием.

Жесткая конкуренция импорта с внутренней продукцией будет ощущаться в текущем году и в ближайшем будущем. Необходима более гибкая и логичная система импортных пошлин. Во Вьетнаме более низкие импортные цены, чем в других странах этого региона. Вьетнамские производители заявили, что правительство должно ввести более эффективные пошлины для ограничения импорта.

AMDigest 16 июня 2007

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ МОЩНОСТИ**КИТАЙ: В провинции Дзянсу закрывают устаревшее производство**

Правительство провинции Китайской провинции Дзянсу закрывает устаревшие производства в контексте государственной программы по уменьшению металлургических мощностей. В этом году провинция планирует закрыть производство железной руды и стальное производство общей мощностью 1,41 млн. т/г и 4,77 млн. т/г соответственно. К 2010 г. правительство Дзянсу намерено сократить производство железной руды и сталелитейной продукции на 4,79 млн. т/г и 7,07 млн. т/г.

Steel Day 12 июня 2007

КИТАЙ: Anyang тестирует новую линию по производству г/к

Компания Anyang Steel, расположенная в китайской провинции Хэнань начала тестирование новой линии по производству 1780 мм г/к. Новая линия мощностью 4 млн. т/г на данный момент производит 2 млн. т/г, ввиду ограниченности поставок слябов. Однако вторая фаза строительства, которая включает в себя увеличение переработки слябов и установление новой доменной печи, уже началась.

Тем временем компания еще запланировала строительство новой линии х/к, толщиной 0,25-2,0 мм. Новое производство будет обладать мощностью 1,5 млн. т/г. Anyang планирует построить новую линию в течение 22 месяцев.

Компания так же обладает производством чугуна, мощностью 8 млн. т/г и производством неафинированной стали, мощностью 10 млн. т/г.

Так же компания строит линии по производству 1750 мм г/к.

SBB 12 июня 2007

КИТАЙ: Tianjin Zhaiyi начинает производство х/к

Компания Tianjin Zhaiyi начала строительство своей первой линии по производству 1250 мм х/к в провинции Хэбэй. Производство будет обладать мощностью 900 тыс. т/г. Компания планирует запуск новой линии на конец 2008 г. Горячий прокат будет поставляться с завода Qian'an, находящегося в 160 км от нового производства.

Так же Tianjin Zhaiyi начало строительство еще одной линии 1580 мм х/к, которое завершится к началу 2009. Вторая линия будет обладать мощностью 3 млн. т/г.

SBB 14 июня 2007

КИТАЙ: Benxi строит третью линию производства г/к

Компания Benxi Steel, находящаяся в китайской провинции Ляонин, начала строительство своей третьей линии производства г/к. Новый проект позволит компании увеличить производство г/к до 11 млн. т/г. Новая линия будет обладать мощностью 4 млн. т/г. и будет производить горячекатаный прокат шириной 2300 мм. Производство планируется запустить в конце 2008 г. Компания Benxi заказала два станка по отливу слябов у Danieli Davy Distington, мощностью 5 млн. т/г для обеспечения производства новой линии.

На сегодняшний день Benxi имеет две линии производства г/к. мощностью 4 млн. т/г. и 2,8 млн. т/г.

SBB 14 июня 2007

КИТАЙ: Ningbo начинает производство

Новая китайская сталелитейная компания Ningbo, расположенная в 160 км от Шанхая, начинает производство. Первой фазой реализации проекта является производство неафинированной стали, мощностью 2 млн. т/г. Вторая фаза будет реализована в марте следующего года и будет обладать такой же мощностью, что и первая.

Общая стоимость проекта составляет \$2,2 млрд. Оборудование нового завода состоит из двух доменных печей объемом 2500 куб. м, двух конвертеров, линии производства горячего проката шириной 1780 мм, линии холодного проката шириной 1780 мм и двух линии по производству оцинкованного проката.

В данном проекте Hangzhou Group владеет 43,85 %, Tangshan Jianlong - 30,53%, Nanjing Iron and Steel Union - 20% и Fujian Lianhua - 5.62%.

Steel Day 12 июня 2007

КИТАЙ: Minmetals и Handan открывают сервисный центр

Китайская торговая компания Minmetals и Handan Steel открыли стальной сервисный центр в 50 км от Шанхая. Центр будет обладать обрабатывающей мощностью 200 тыс. т/г, в основном в области х/к. Центр так же будет хранить и продавать стальную продукцию. Minmetals владеет 56% долей предприятия, Handan обладает долей в размере 35% и оставшиеся 9% принадлежат компании Longxing Logistics.

Handan так же имеет совместное предприятие с шанхайским Baosteel, которое строит новый завод мощностью 5 млн. т/г.

Steel Day 12 июня 2007

ИНДИЯ: Ispat сокращает убытки

Индийская компания Ispat Industries Limited (IIL) заявила о сокращении балансового убытка, составившего 95 млн. рупией (\$41 млн.), в

сравнении с прошлым годом (8,13 млрд. рупией (\$198,5 млн.)). Данный результат был достигнут в основном из-за увеличения продаж почти на 51%.

Тем временем компания продолжает расширять производство. Ispat подписала соглашение с правительством штата Jharkhand по строительству завода по производству чугуна, мощностью 2,8 млн. т/г. Так же компания получила разрешение на расширение завода в штате Maharashtra до 10 млн. т/г.

Steel Week 11 июня 2007

ЯПОНИЯ: Yamato Kogyo и Gulf создают совместное производство

Yamato Kogyo и Gulf Industrial Investment Company (GIIC) построят завод в Бахрейне по производству 1,5 млн. т/г восстановленного железа, 650 тыс. т/г чугуна и 600 тыс. т/г строительной стали, включая легкую балку. Производство планируется запустить в конце 2009 г. Данный проект является первым японским проектом на Ближнем Востоке. Компания GIIC является государственной компанией Бахрейна, Кувейта, Омана, Саудовской Аравии и Катара, и в данном проекте будет обладать 51% совместного предприятия.

Yamato Kogyo является одной из немногих японских компаний, активно расширяющейся на зарубежных рынках. Компания считает, что Ближний Восток сейчас является привлекательным рынком для инвестирования в стальную промышленность, ввиду быстрого экономического роста и высоких цен на нефть.

Два месяца назад компания заявила о планах строительства завода по производству легкой балки мощностью 400 тыс. т/г в Таиланде.

На данный момент Yamato Kogyo компания так же имеет совместные предприятия в США и Ю. Корею.

Steel Day 11 июня 2007

БРАЗИЛИЯ: Acesita увеличивает производство трансформаторной стали

Acesita SA планирует увеличить производство трансформаторной стали с 40 тыс. т/г до 60 тыс. т/г. Трансформаторная сталь является одним из видов продукции компании с высокой добавленной стоимостью. На сегодняшний день компания производит 900 тыс. т/г сырой стали, из них 750 тыс. - производство готовой продукции, включая 500 тыс. т нержавеющей стали, 250 тыс. т ЭТС и 150 тыс. т высоколегированной стали.

Экспорт компании в основном нацелен на страны ЕС.

Metal Bulletin 11 июня 2007

РЫНКИ

В МИРЕ: Металлурги начинают повышать цены

Японская металлургическая компания Nippon Steel и автомобилестроительная Toyota Motor Corp подписали соглашение о повышении цен на металлопрокат на 10%. Также о повышении цен объявила другая японская компания Daido Steel. Ожидается, что все японские производители пересмотрят свои цены на поставки автомобилестроительным компаниям.

Англо-голландская Corus, недавно приобретенная индийской Tata Steel, также повысит внутренние цены в среднем на 5-12%. Цены на оцинковку будут повышены на \$39/т, на г/к лист - на \$88/т, на х/к лист - на \$69/т.

Американская AK Steel также заявила о повышении цен. Цены на г/к прокат вырастут на \$30, тогда как на х/к и лист с полимерными покрытиями на \$20.

AMDigest 14 июня 2007

В МИРЕ: Цены на г/к лист снижаются

Цены на г/к лист снижаются практически во всех регионах в прошедшие 2 недели. Цены в США снизились на 1,8% в последние 2 недели, а цены мирового рынка упали на 1,6%. Самое большое снижение цены показывает китайский рынок, здесь цены упали на 4,3%. Только в Западной Европе цены увеличились на 1,2% и она пока игнорирует понижающийся ценовой тренд.

AMDigest 14 июня 2007

КИТАЙ: Китайские внутренние цены снизились на 3,27% в последние три недели

Под влиянием ввода новых экспортных пошлин на сталь, китайские внутренние стальные цены в середине июня снижаются.

На второй неделе июня цены на 4 основных вида продукции снизились на 1,1% по сравнению с предыдущей неделей и на 2% по сравнению с 2006 г. и составили в среднем 4142 юаней (\$543) за т.

С того момента, когда Министерство финансов КНР анонсировало введение новых экспортных пошлин на сталь, внутренние стальные цены снизились (с 1 июня) на 3,27%.

В конце мая цены на 4 основных вида стальной продукции снизились на 1,3% по сравнению с 20 мая и на 5,7% по сравнению с 2006 г. и составили 4226 юаней (\$554) за тонну. В начале июня цены снизились на 0,9% по сравнению с предыдущей неделей и на 2,1% по сравнению с 2006 г. и составили 4190 юаней (\$549) за т. С 4 по 11 июня цены уменьшились на 140 юаней (\$18) за т.

На второй неделе июня мировой стальной индекс достиг отметки 175,3 пунктов, что на 1,7% выше,

чем на предыдущей неделе, и на 10,4% выше, чем годом ранее.

AMDigest 14 июня 2007

КИТАЙ: Цены на х/к продолжают снижаться

Цены на х/к после снижения в мае продолжают падать. Цена на х/к толщиной 1,0 мм упала в среднем еще на 100 юаней/т (\$13/т).

В Шанхае Компания Anshan Steel продает х/к толщиной 1,0 мм по 4850/т (\$635/т). Цены exworks на июльские поставки Benxi Steel и Wuhan Steel упали на 320 юаней/т (\$42/т) и 350 юаней/т (\$46/т) соответственно. Новые цены ex-works' компаний на х/к толщиной 1,0 мм составили 4240 юаней/т (\$556/т) и 4260 юаней/т (\$558/т) соответственно. Экспортные цены на х/к упали в среднем до \$630-650/т.

Снижение цен, скорее всего, связано с уменьшением спроса на местном рынке и изменением экспортной политики Китая.

SBB 15 июня 2007

ЮВА: Падение цена на г/х привело к снижению импорта

Импорт сляба в Юго-Восточной Азии становится менее активным, ввиду снижения цен на нетоварный г/к.

Спот-цены на российские слябы на поставки в ЮВА и Тайвань с июля по август составили \$550/т на условиях CFR. Цена на китайский сляб на данный момент составляет \$570-580/т cfr. Производителям г/к, заказавшим данный груз, остается только надеется на изменение ситуации на рынке, т.к. при нынешней цене на г/к, составившей \$560-570/т fob, они понесут значительные убытки.

Данная ценовая политика ставит в затруднительное положение потребителей слябов, т.к. ввиду понижения цен на г/к, закупка сырья становится чрезвычайно затратной и невыгодной.

SBB 13 июня 2007

ЯПОНИЯ: Экспортные цены на х/к рулон увеличиваются

Японские производители завершили переговоры по установлению экспортной цены на х/к рулон для III квартала. Новые цены для поставок в Юго-Восточную Азию увеличились до \$560/т FOB, что выше на \$20/т по сравнению с ценой II квартала. Экспортные цены для поставок на Ближний Восток составляют \$580-590/т FOB, для Южной Америки – \$570-580/т FOB.

Irsteel.com 15 июня 2007

БИРЖЕВЫЕ НОВОСТИ

В МИРЕ: Выпуск стальных фьючерсов откладывается

Дубайская биржа товаров и золота Dubai Gold & Commodities Exchange (DGCX) в очередной раз отложила начало фьючерсной торговли по контрактам на арматуру до окончания лета. Дополнительное время даст возможность будущим участникам прояснить некоторые вопросы по документообороту и технологии продаж. Более того, летнее затишье рынка в данном регионе, скорее всего, не позволит достичь бирже намеченных целей в июле-августе, так как количество участников и объемы торговли в это время, как ожидается, будут недостаточными.

Однако, Лондонская Биржа Металлов (LME) объявила о своих планах начать торговлю стальными фьючерсами в апреле 2008 г. LME считает, что из мирового производства 160 млн. т в год заготовки под арматуру около 30 млн. т продается на свободном рынке. Корреляция между ценами на лом, заготовку и арматуру позволяет LME предполагать, что биржевые цены на заготовку могут стать широко применимыми.

Безусловно, у такой инициативы есть сторонники и противники среди участников рынка заготовки и лома. С одной стороны, всем хочется более предсказуемого рынка и наименьших рисков. С другой стороны, есть опасения биржевых спекуляций.

AMDigest 14 июня 2007

ИНДОНЕЗИЯ: Krakatau Steel привлекает инвесторов

Все больше и больше инвесторов хотят приобрести долю индонезийской государственной компании Krakatau Steel. Среди инвесторов фигурируют такие компании, как Ispat, Al Tuwairqi, Trans Asia и др.

Компания в последнее время показала высокие темпы развития и сформировала устойчивый национальный стальной сектор экономики. Krakatau планирует продать лишь 30% акций и сохранить контроль над кампанией.

По средствам продажи доли акций компания хочет увеличить свои фонды и довести производство до 20 млн. т/г к 2020 г.

На данный момент Krakatau является одним из наиболее привлекательных инвестиционных проектов в Азии, ввиду поддержки правительством развития стального производства Индонезии.

Steel Day 14 июня 2007

ИНДИЯ: Essar покупает Algoma

Собрание акционеров канадской компании Algoma дало согласие на продажу компании индийской Essar.

Essar заявила, что планирует вложить \$500 млн. в развитие и модернизацию производства Algoma. Компания планирует увеличить производство до 4 млн. т/г в течение трех лет и начать производство оцинкованного проката.

SBB 13 июня 2007

СЫРЬЕ**КИТАЙ: Железная руда из Австралии**

За последнее время существенное количество китайских компаний заключили соглашения на поставки железной руды и на разработку месторождений Австралии.

Совсем недавно китайская компания по производству балки Rizhao Steel подписала соглашение с Mount Gibson на поставку 2,4 млн. т/г железной руды в течение 15 лет из Австралии. Rizhao так же месяц назад подписала контракт с австралийской One Steel.

Тем временем компания Tangshan, находящаяся в китайской провинции Шаньдун, договорилась о поставках Fortescue Metals Group, начиная с 2008 г, в размере 20 млн. т/г и на разработку железорудного месторождения на западе Австралии мощностью 45 млн. т/г.

Steel Day 13 июня 2007

КИТАЙ: Китайские внутренние цены снижают импорт железной руды

В мае 2007 г. импорт железной руды в КНР снизился до 27,62 млн. т, что является самым низким показателем с октября 2006 г. Трейдеры сообщают, что это прямое влияние введения новых экспортных пошлин на стальную продукцию. Действительно, после того как с 1 июня пошлины были введены, внутренние китайские стальные цены начали снижение и продолжают его уже третью неделю подряд. На этом фоне снижается и импорт железной руды, т. к. китайские предприятия используют накопленные резервы ЖРС и не делают новых заказов в ожидании снижения цен.

Аналитики рынка отмечают, что снижение стального экспорта переориентировало потоки стальной продукции на внутренний рынок и, естественно, оказало давление на снижение внутренних цен. Этот факт вновь увеличивает разрыв между внутренними китайскими ценами и экспортными. Аналитики считают, что политика снижения экспорта будет чувствоваться в полной мере на рынке железной руды в III квартале.

Сейчас китайские компании показывают лишь небольшой интерес к спотовым поставкам ЖРС из Австралии и Индии, которая предлагается по \$105 и

\$103 /т соответственно. Импорт также стоит перед лицом конкуренции с поставками китайского железорудного концентрата, которые выросли на 35,8% в первые 4 месяца текущего года. Многие китайские компании используют сейчас больше внутреннего сырья, чем импортного.

Аналитики считают, что перспективы импортной железной руды сейчас не так оптимистичны, как ранее. Хотя они также утверждают, что все решится в ближайшие месяцы, когда будет ясно, чего ждут стальные цены в будущем.

Mysteel.net 16 июня 2007

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ**В МИРЕ: Китайское упорство**

Самой животрепещущей темой на мировом рынке стали были в последнее время объемы китайского экспорта и меры по его ограничению. В мае китайские компании отправили за границу 7,13 млн. т стали, из них 6,17 млн. т готовой продукции, в итоге общий объем поставок за пять месяцев достиг 31,05 млн. т. Китайская металлургическая ассоциация CISA пересмотрела свой прогноз национального экспорта стали на текущий год от прежних 43 млн. до 50 млн. т в год, но, с учетом последних данных, это все равно выглядит изрядным преуменьшением. Тем более, что цены на стальную продукцию на китайском рынке в июне пошли вниз, так что местным компаниям стало выгодно продавать продукцию за рубежом даже с уплатой пошлины.

В настоящее время китайские представители проводят переговоры по стали с правительствами США, Канады, Японии, Кореи, а также Европейской комиссией. Судя по всему, полумерами здесь китайцы не отделаются. Так, Еврокомиссия заявляет о готовности возбудить против китайских компаний антидемпинговые расследования, тогда как китайцы обещают добровольно установить экспортные квоты.

Параллельно с разговорами об ограничении объемов экспорта китайские компании всеми силами стараются поднять цены, дабы компенсировать сокращение тоннажа увеличением его стоимости. Однако время для этого выбрано явно неудачное: практически по всему миру уровень спроса на стальную продукцию невысокий, а потребители имеют достаточные запасы и могут позволить себе выжидательную политику. По мнению многих аналитиков, ждать реального повышения цен следует не ранее четвертого квартала.

В этой связи стремление китайских компаний взвинтить цены на заготовки до \$540-560/т C&F при поставках в Юго-Восточную Азию, на арматуру для покупателей в Персидском заливе –

до \$590-600/тонну C&F и на горячекатаные рулоны в Азии — до \$580-605/т C&F, судя по всему, обречено на неудачу. Потребители просто отказываются заключать сделки на подобных условиях.

Зато от подорожания китайской продукции выигрывают поставщики из других стран, предлагающих свой металл немного дешевле (либо с более благоприятным соотношением цена-качество). Так, в странах Юго-Восточной Азии в заметных количествах появились заготовки из Малайзии ценой в \$540-550/т C&F. Металлургические компании из восточноазиатских стран определились со стоимостью горячекатаных рулонов в третьем квартале, установив ее на уровне \$550-590/т FOB, китайцам же, похоже, придется остановиться \$530-550/т FOB. На Ближнем Востоке появление более дорогостоящей китайской продукции позволило компаниям из Турции и СНГ слегка прибавить цены на длинномерный прокат. В частности, украинская и российская катанка приподнялась до \$545-560/тонну FOB. Даже в Европе в ответ на увеличение стоимости китайской толстолистовой стали на 20 евро/т по сравнению с маем (до 590-600 евро/т CIF) дало повод местным производителям объявить о подорожании данной продукции на 20-30 евро/т с начала июля.

При этом нынешняя ситуация не слишком благоприятствует подъему цен в Европе. Местные компании вынуждены потихоньку снижать цены из-за дешевого импорта. Российские и украинские

предприятия ограничивают стоимость горячего проката \$580-590/т FOB, а при поставках в другие регионы цены могут быть ниже \$540/т FOB. В целом горячекатаные рулоны поступают на европейский рынок по 480-500 евро за тонну CIF, холоднокатаные — по 520-550 евро/т, оцинкованная сталь — по 600-650 евро/т. Это на 20-50 евро/т ниже, чем цены ex-works у европейских компаний. Corus объяснила запланированный скачок цен на горячекатаные рулоны в Великобритании (на 45 фунтов стерлингов за тонну) тем, что в апреле-июне стоимость данной продукции была на 30 фунтов стерлингов за тонну ниже, чем на континенте. Тем не менее, в июле европейским производителям в любом случае будет трудно настоять на необходимости роста цен, пусть даже на умеренные 10-15 евро/т.

В США цены на листовую сталь стабилизировались после падения в начале июня. Крупнейшие компании предлагают горячекатаные рулоны по ценам до \$540 за короткую тонну (907 кг) ex-works. Правда, по мнению аналитиков, АК Steel, анонсировавшая на июль рост цен на плоский прокат на \$20-30 за короткую тонну, слишком торопится: рынок такого повышения, скорее всего, не воспримет.
Ukkudprom 16 июня 2007

ТАБЛИЦЫ И ГРАФИКИ

АЗИЯ: Изменение цены на слябы, март-июль

	Март	Апрель	Май	Июнь	Июль*
\$/т	480	520	550	550	550
CFR	500	550	570	570	570

* Прогноз SBB

AMDigest 13 июня 2007, по данным SBB

ЮВА: Цены на оцинкованный прокат

	7 марта	7 апреля	7 мая	7 июня	7 июля*
\$/т CFR, Персидский Залив	860 –890	860 –960	820 –970	820 –920	820 –910

*Прогноз SBB

AMDigest 15 июня 2007, по данным SBB

КИТАЙ: Спот-цены на сталелитейную продукцию

Продукт	15 июня		8 июня		Изменение, %
	юань/т	\$/т	юань/т	\$/т	
Арматура (HRB335 Ф18мм)	3385	444	3389	445	-0,1
Г/к (Q235/SS400 5,5мм*1500*С)	3806	499	3862	507	-2,5
Х/к (SPCC/ST12 1,0мм*1250*2500)	4863	638	4903	643	-0,8
Катанка (Q235 Ф6,5мм)	3548	465	3636	477	-2,5
Средний и тяжелый толстолистовой прокат (Q235В 20мм)	4163	546	4180	548	-0,4
Оцинкованный прокат (ST02Z 1,0мм*1000*С)	5398	708	5398	708	0,0
Заготовка (Q235 150*150мм)	3150	413	3129	410	1,0
Балка (300*300*10*15мм)	4172	547	4200	551	-0,7
Железная руда	845	111	845	111	0,0

За последние несколько недель цены на китайский плоский прокат заметно снизились. Цена на прокат в среднем упала на 1,5%, цена на товарную продукцию снизилась на 0,1-2,5%. Эксперты считают, что на снижение цен будет продолжаться и в течение следующих двух недель. Причинами снижения цен называются снижение экспорта и увеличение производства, что вызывает перепроизводство и ослабление спроса. Однако ожидается, что цены на товарную продукцию восстановятся уже на следующей неделе.
 AMDigest 18 июня 2007

Уважаемые господа!

Все ваши вопросы, пожелания и комментарии просим присылать по адресу:
amdigest@mail.ru