

ОГЛАВЛЕНИЕНовости

КИТАЙ:

- § Сменилось высшее руководство крупнейших меткомбинатов
- § УМК откроет новые иностранные офисы

Экономика

В МИРЕ:

- § Китай стал крупнейшим поставщиком плоского проката в ЕС

РОССИЯ:

- § Экспорт черных металлов в январе-ноябре 2006 г. составил 42 млн т

КИТАЙ:

- § Baosteel начала процесс собирания активов
- § Anshan Steel поглотит Sansteel Minguang
- § Taigang прогнозирует увеличение чистой прибыли на 250% в 2006 г
- § Прибыль Jinan Steel выросла на 4,7%

ТАЙВАНЬ:

- § Прибыль China Steel Corp снизилась на 26,8% в 2006 г

Ю.КОРЕЯ:

- § Shagang поставит 500 тыс. т. толстолистовой стали основным судостроительным компаниям Южной Кореи в 2007 г.
- § Вьетнам вводит полный сбор пошлины на импорт х/к рулонов из Филиппин

Металлургические мощности

РОССИЯ:

- § Меткомбинаты увеличили производство стали в 2006 г

КИТАЙ:

- § Начались пробные операции в крупнейшем сервисном центре по обработке ЭТС на севере Китая
- § Рост производственных мощностей в провинции Шаньдун будет ограничен 42 млн т/г к 2010 г

ЯПОНИЯ:

- § JFE Steel запустила в производство новую линию оцинкования мощностью 600 тыс. т/г

ЮВА:

- § Вьетнам почти обеспечил себя прокатом

ИНДИЯ:

- § SAIP инвестирует \$22,5 млрд для увеличения мощностей до 40 млн т/г

- § Правительство вводит обязательную сертификацию металлопродукции

Рынки

В МИРЕ:

- § Цены на сталь могут упасть в 2007 г
- § Импортные цены на азиатский плоский прокат в ЕС начали подъем

США:

- § АТІ увеличивает доплату для электротехнической стали

КИТАЙ:

- § Внутренние стальные цены вырастут на 5% в 2007 г

- § УМК увеличивает цены на х/к рулоны для февральских поставок на внутренний рынок

ТАЙВАНЬ:

- § China Steel оставляет экспортные цены для 1 кв. 2007 неизменными

ЮВА:

- § Цены на х/к рулоны и оцинкованную сталь остаются низкими, цены на г/к лист стабильны

Сырье

В МИРЕ:

- § CVRD увеличила цены на окатыши для азиатских производителей стали на 5,28%

Аналитическая информация

В МИРЕ:

- § Стальной рынок на рубеже 2007 года

Таблицы и графики

- § Планы производства х/к ЭТС китайскими заводами в 2007 г.

- § Производство стали в Японии в 2005-2006 гг.

КИТАЙ: Сменилось высшее руководство крупнейших меткомбинатов

Сменилось высшее руководство двух крупнейших меткомбинатов Китая - **Baosteel Group Corp** и **Anshan Iron & Steel Group Corp**.

64-летняя Се Цихуа покинула пост председателя **Baosteel Group**, новым председателем группы назначен бывший генеральный директор **Baosteel Group** и дочерней компании **Baoshan Iron and Steel Co. Ltd.** Сюй Лэцзян. Пост генерального директора **Baosteel Group** занял бывший заместитель гендиректора и главный бухгалтер **Baosteel Group** Ай Баоцзюнь.

Выход в отставку «железной леди» Китая Се Цихуа связан с ее возрастом. Г-жа Се занимала пост председателя **Baosteel Group** с 2003 г. Под ее руководством компания сделала важные шаги в направлении превращения в важную силу в мировой стальной промышленности, установив связи с **Arcelor** и **Nippon Steel**, создав совместное предприятие по производству автолиста **BNA**, было объявлено о планах укрепления стратегического партнерства с **Nippon Steel** и **Posco** и проведения листинга за пределами Китая; производственные мощности компании увеличились с 20 млн. т. до 24 млн. т.

После выхода в отставку г-жа Се не сохранит никаких официальных связей с **Baosteel Group**, но продолжит влиять на развитие стальной промышленности Китая в качестве главы **China Iron & Steel Assn.**

Почти одновременно с этим президент **Anshan Iron & Steel Group Corporation**, а также **Anshan Steel Company Limited** г-н Лю Цзе ушел на пенсию. Пост президента группы займет бывший заместитель генерального директора **Anshan Steel** Чжан Сяоган. Остается неизвестным, кто возглавит **Anshan Limited**, а также займет ли Чжан Сяоган пост председателя совета по объединению **Anshan Steel** и **Benxi Steel**. За первые 11 месяцев 2006 г. объединенная **Anben Steel Group** произвела 20,55 млн т. стали, став вторым по величине производителем стали в Китае. В настоящее время компания также проводит переговоры с правительством провинции Фуцзянь и **Sangang Group** о возможном слиянии.

Пресс-релиз **Baosteel** 15 янв. 2007, пресс-релиз **Anshan Steel** 16 янв. 2007, **AMDigest** 16 янв. 2007, **SBB** 18 янв. 2007

КИТАЙ: УМК откроет новые иностранные офисы Wuhan Steel, один из основных производителей стали в Китае, планирует открыть зарубежные офисы в США, Бразилии и Южной Африке в ближайшем будущем.

Эти планы пока еще находятся на начальной стадии, но если они реализуются, то для китайской компании улучшится доступ на американский

рынок стали, а также к основным странам - поставщикам железной руды - Бразилии и Южной Африки. Компания планирует открыть 10 зарубежных офисов к 2010 г.

В настоящее время УМК имеет офисы в Гонконге, Японии, Германии и Австралии, а также открывает офис в Индии (см. Дайджест №83).

SBB 16 янв. 2007

ЭКОНОМИКА

В МИРЕ: Китай стал крупнейшим поставщиком плоского проката в ЕС

Китайский экспорт стали в ЕС25 значительно увеличился в 2006 г. Согласно данным за первые три квартала 2006 г., к октябрю прошлого года Китай стал крупнейшим экспортером плоского проката в страны ЕС25.

Китай обогнал Россию по квартальным объемам поставок в ЕС25 во 2 кв. 2006 г, а в 3 кв. среднемесячные объемы экспорта составили 235 тыс. т. в сравнении с 75 тыс. т/мес. из России.

Аналогичная ситуация сложилась в экспорте листа с покрытием, когда в 3 кв. Китай занял лидирующие позиции с объемами поставок 110 тыс. т/мес. Индийские объемы экспорта тоже были значительными в этот период и составили 65 тыс. т/мес.

Россия осталась крупнейшим экспортером х/к рулонов в ЕС25 в 3 кв. со среднемесячным объемом поставок 50 тыс. т.

Бельгия, Италия и Испания стали основными странами-импортерами различных видов китайской стальной продукции, особенно г/к рулонов, катанки, толстолистовой стали и горячеоцинкованной стали. Объемы китайского экспорта г/к рулонов в ЕС25 увеличились с 285,94 тыс. т. за первые 11 месяцев 2005 г. до 2,15 млн.т. за соответствующий период 2006 г. Экспорт г/к рулонов из Китая в Италию увеличился с 261 983 т. за тот же период 2005 г. до 1,45 млн. за первые 11 месяцев 2006; экспорт в Испанию вырос с 18 585 т. до 301 508 т.; в Бельгию за тот же период 2006 г. поступило 292 821 т., в то время как в 2005 г. экспортных поставок г/к рулонов из Китая не было.

SBB 17 янв. 2007, **Metal Bulletin** 19 янв. 2007

РОССИЯ: Экспорт черных металлов в январе-ноябре 2006 г. составил 42 млн т

В январе-ноябре 2006 г. Россия экспортировала 42,002 млн т черных металлов на \$16,195 млрд, в том числе в дальнее зарубежье было экспортировано 38,806 млн т на \$14 млрд 671,5 млн., в СНГ - 3 млн 195,9 тыс. тонн на \$1 млрд 523,3 млн.

Без учета чугуна, ферросплавов, отходов и лома, Россия экспортировала в январе-ноябре 2006 г.

26,14 млн т черных металлов на \$11,928 млрд, в том числе в дальнее зарубежье – 23,984 млн т на \$10,664 млрд., в СНГ – 2,156 млн т на \$1,264 млрд. В январе–ноябре 2006 г. Россия экспортировала 5,36 млн т чугуна на \$1,298 млрд., в дальнее зарубежье – 5,086 млн т на \$1,228 млрд., в СНГ – 273,2 тыс. т на \$70 млн.

Федеральная таможенная служба 16 янв. 2007

КИТАЙ: Baosteel начала процесс собирания активов

Baosteel приобрела контрольный пакет акций **Bayi Iron & Steel (Group)**, меткомбината мощностью 3,5 млн. т/г, расположенного в Синьцзян-Уйгурском автономном районе в Северо-Восточном Китае.

Baosteel заплатит 3 млрд. юаней (\$386 million) за 69,61% акций **Bayi Group**, 15% акций останется у местного правительства. Остается неизвестным, кто приобретет оставшиеся акции, их может довыкупить **Baosteel**, которая первоначально планировала приобрести 85% акций.

В результате объединения производственные мощности компании превысят 25 млн. т/г. В 2005 г. **Baosteel** произвела 22,73 млн. т. стали, заняв шестое место в мире по объемам производства, **Bayi** в том же году произвела 2,84 млн. т. Эта сделка поможет **Baosteel** достичь своей цели нарастить производство до более 30 млн т/г к 2010 г. **Bayi** планирует к 2010 г. достичь мощности в 8 млн т/г.

Решение об объединении активов было принято исходя из стратегических соображений с учетом существующей конкуренции за выгодное с географической точки зрения размещение капитала. Синьцзян, где крупнейшим производителем стали является корпорация **Bayi**, располагает богатыми природными ресурсами, включая уголь и железные руды. С приобретением **Bayi Group Baosteel** получит лучший доступ не только к рынкам Северо-Восточного Китая, но и к рынкам Пакистана и стран Центральной Азии, таких как Казахстан, Таджикистан, Киргизстан, с которыми граничит Синьцзян-Уйгурский автономный район.

Однако то, что корпорация сосредоточена на производстве строительной стали (основной спектр продукции **Bayi** представлен катанкой, сортовым и угловым прокатом, узкой полосой и листом), мешает использовать в полной мере ее рыночный потенциал. Программа предусматривает сочетание преимуществ двух комбинатов в области капитала, технологий, ресурсов и рынков. Получение контроля над **Bayi** для **Baosteel** является первым крупным приобретением мощностей по выпуску длинномерной продукции. **Baosteel** не собирается создавать из **Bayi** производителя плоского проката, а должна сфокусироваться на дальнейшем развитии производства длинномерной продукции, которые

имеют хороший сбыт не только в Западном Китае, но и в соседних России и Казахстане.

Но **Baosteel** может столкнуться с трудностями из-за географической удаленности **Bayi**, а также слабо развитой инфраструктуры в этом регионе, и **Baosteel** вероятно придется предоставить **Bayi** значительные полномочия в принятии решений. Кроме того, **Baosteel** придется находить общий язык с местным правительством, которое владеет 15% акций **Bayi Group**.

Данное событие является значительной вехой в процессе консолидации стальной отрасли Китая. Ранее принадлежность компаний разным провинциям было основным препятствием к объединению, покупка шанхайской **Baosteel** компании **Bayi** станет первым межрегиональным объединением в Китае, после которого слияния и поглощения в стальной отрасли Китая станут более частыми.

В настоящее время **Baosteel** ведет переговоры о приобретении другого китайского производителя стали **Baotou Steel Union**, расположенного в автономном районе Внутренняя Монголия. Производственные мощности **Baotou Steel** составляют 7 млн т/г, и в случае, если данная сделка состоится, **Baosteel** по объемам производства может обогнать японскую **JFE Steel** и южнокорейскую **POSCO**, и стать третьим по величине производителем стали в мире. **Baosteel** уже является одним из крупнейших держателей акций **Baotou Steel**.

Сделка последовала за сообщениями о том, что объединение **Jinan Steel** и **Laiwu Steel**, производящих около 10 млн т/г каждая, в **Shandong Iron & Steel Group** будет завершено после Китайского Нового года по лунному календарю. Объединение этих компаний даст производителю стали с производством стали более 20 млн т/г (см. Дайджест№92).

MySteel 16 янв. 2007, Metal Bulletin 17 янв. 2007, SBB 18 янв. 2007, AMDigest 18 янв. 2007

КИТАЙ: Anshan Steel поглотит Sansteel Minguang

Anshan Steel, расположенная в северо-восточной провинции Китая Ляонин, подписала соглашение о сотрудничестве с правительством провинции Фуцзянь о том, что компания получит 10% пакет акций в **Sangang**, в случае если поможет с предоставлением технологии и маркетинга для нового проекта **Sangang** мощностью 800 тыс. т/г толстолистовой стали. Кроме того, правительство провинции пообещало **Anshan** еще 20% акций в **Sangang**, если **Anshan** построит завод по производству х/к рулона мощностью 1-1,2 млн т/г в провинции Фуцзянь. А в случае, если **Anshan** окажет помощь **Sangang** в строительстве

интегрированного меткомбината мощностью 6 млн т/г, ляонинская компания получит 51% акций **Sangang**.

На текущий момент проект строительства интегрированного комбината не получил разрешения Национальной Комиссии по Развитию и Реформированию (**National Development and Reform Commission /NDRC**). Обе компании согласились отказаться от плана в случае, если разрешение от NDRC не будет получено в течение трех лет.

Китайская компания **Sansteel Minguang**, 73% акций которой контролируются **Sansteel Group (Sangang)**, расположенной в провинции Фуцзянь на юге Китая, планирует провести листинг на Шеньчженьской фондовой бирже в Южном Китае 26 января. Компания планирует разместить 100 млн акций по цене 6 юаней за акцию.

SBB 17 янв. 2007

КИТАЙ: Taigang прогнозирует увеличение чистой прибыли на 250% в 2006 г.

Крупнейший китайский производитель нержавеющей стали **Taigang** прогнозирует увеличение чистой прибыли в 2006 г. на 200-250% по сравнению с 2005 г. (777 млн. юаней или ок. \$100 млн). Ранее компания прогнозировала увеличение прибыли на 100-150%. Причинами изменения первоначального прогноза стало увеличение цен в 4 кв. и новые мощности, запущенные в производство во 2 полугодии 2006 г., в результате чего компания стала потенциально крупнейшим в мире производителем нержавеющей стали. Компания опубликует финансовые результаты прошлого года 30 марта 2007 г.

Материнская компания **Taiyuan** спланирует произвести 2 млн. т. нержавеющей стали в группе в 2007 г., что составит 2/3 производственной мощности. **Taiyuan Group** поставила цель достигнуть товарооборота 80 млрд юаней (\$10,2 млрд) и прибыли 6 млрд юаней (\$765 млн) в 2007 г.

SteelWeek 18 янв. 2007

КИТАЙ: Прибыль Jinan Steel выросла на 4,7%

Прибыль китайской компании **Jinan Steel** за 2006 г. достигла 2 млрд юаней (\$257 млн), увеличившись на 4,7% по сравнению с 2005 г. Доходы от продаж выросли на 11,4% и составили 43 млрд юаней. В прошлом году компания экспортировала 1,58 млн т стальной продукции, что на 21,5% больше, чем в предыдущем году. Доход от экспортных продаж увеличился на 30,9%.

В 2006 г. компания, расположенная в провинции Шаньдун в Восточном Китае, произвела 9,52 млн т чугуна, 11,2 млн т стали и 10,9 млн т готовой продукции, продемонстрировав рост производства на 13,1%, 7,86% и 35,4% соответственно.

Jinan Steel в конце февраля 2007 г. должна объединиться с другой компанией в провинции Шаньдун – **Laiwu Steel**, в результате чего появится новая стальная группа **Shandong Iron and Steel Holding Company**.

SteelWeek 18 янв. 2007

ТАЙВАНЬ: Прибыль China Steel Corp снизилась на 26,8% в 2006 г.

Прибыль до уплаты налогов крупнейшего производителя стали на Тайване, **China Steel Corp (CSC)**, снизилась на 26,8% до 47,7 млрд тайваньских долл. (\$1,45 млрд) в 2006 г из-за более низких цен на сталь по сравнению с 2005 г. Доходы уменьшились на 4,6% до 177 млрд тайваньских долл. (\$5,38 млрд).

CSC произвела 9,945 млн. т. стальной продукции в 2006 г, что на 2,6% ниже, чем годом ранее.

Metal Bulletin 19 янв. 2007

ЮВА: Shagang поставит 500 тыс. т. толстолистовой стали основным судостроительным компаниям Южной Кореи в 2007 г.

Shagang Group, единственная частная металлургическая компания в Китае, вошедшая в число 10 крупнейших производителей стали по результатам 2005 г., поставит 500 тыс. т. толстолистовой стали четырем крупнейшим южнокорейским судостроительным компаниям в текущем году.

Shagang подписала соглашение с **Daewoo Shipbuilding & Marine Engineering** в начале текущего года о поставках 60-100 тыс. т толстого листа в 2007 г. Данное соглашение стало четвертым, подписанным китайской **Shagang** с южнокорейскими судостроительными компаниями с конца сентября 2006 г., когда **Hyundai Heavy** разместила заказ на 180 тыс. т. толстолистовой стали. Две другие южнокорейские компании, **Samsung Heavy Industries** и **Hanjin Heavy Industries & Construction** договорились о покупке в 2007 г. соответственно 120-150 тыс. т. и 50-60 тыс. т. толстого листа у **Shagang** в декабре прошлого года (см. Дайджест№90).

Metal Bulletin 19 янв. 2007

ЮВА: Вьетнам вводит полный сбор пошлины на импорт х/к рулонов из Филиппин

Таможенная служба Вьетнама приняла решение, что импортеры х/к рулонов из Филиппин должны будут заплатить полную импортную пошлину в 7% за поставки, произведенные в прошлом году. Общая сумма сборов может составить около \$2,5 млн. т., объем поставок за прошлый год составил около 50-60 тыс. т. Обложению подлежат 28 трейдинговых и оцинковочных компаний во Вьетнаме. Импортерам дается один год на подачу

апелляции против этого решения, но им все же придется произвести платежи.

Основанием для подобного решения стал тот факт, что импортированные филиппинской **Global Steel** х/к рулоны не отвечают требованиям для освобождения от обложения импортной пошлиной по Соглашению о зоне свободной торговли АСЕАН (**Asean Free Trade Area/Afta**). По данному соглашению не менее **40%** импорта должны происходить из стран АСЕАН. Г/к рулоны, которые являются основой для производства х/к рулонов, отгруженных из Филиппин, были импортированы из Индии, Китая и Казахстана. На Филиппинах нет мощностей по производству г/к рулонов.

Власти Вьетнама также проверяют отгрузки стали из других стран АСЕАН, таких как Малайзия и Индонезия, которые подавали заявления на освобождение от уплаты таможенных пошлин в прошлом году.

SBB 15 янв. 2007

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ МОЩНОСТИ

РОССИЯ: Меткомбинаты увеличили производство стали в 2006 г

Российские меткомбинаты увеличили производство стали в 2006 г.

Производство стали на Магнитогорском металлургическом комбинате более чем на 1 млн т превысило уровень производства 2005 г. Всего в 2006 г. на ММК было выпущено **9732,6** тыс. т. чугуна (на **0,8%** больше, чем в 2005 г.), **12455,2** тыс. т. стали (+**9,4%**), **12059,7** тыс. т. проката (+**9,4%**). В 2006 г. на ММК было произведено **11** млн. **346** тыс. т. товарной металлопродукции, что на **11,2%** больше, чем в предыдущем году. На экспорт в прошедшем году было отгружено **5274,8** тыс. т. металлопродукции, что составляет **46,5%** от общей отгрузки металлопроката комбината. Экспортная доля в отгрузке металлопродукции ММК за 2006 г. составила **49,9%**.

По итогам производственной деятельности в 2006 г. ММК сохранил лидерские позиции среди отечественных меткомбинатов. Доля комбината в общероссийской выплавке стали по итогам 2006 г. составила **17,6%**. Выпуск товарной металлопродукции на ММК составил **19,5%** от общероссийского производства в 2006 г.

Другой компанией, увеличившей производство стали более чем на 1 млн т., стала Евраз-Групп, увеличившая выпуск стали с **13,852** млн т в 2005 г. до **16,115** млн т, или на **16,3%**. Производство чугуна увеличилось на **11,4%** по сравнению с показателем 2005 г., с **11,453** млн т до **12,754** млн т. Выпуск проката возрос на **19,6%**, с **12,086** млн т до **14,457** млн т.

Другие российские комбинаты увеличили свое производство не так значительно.

Череповецкая Северсталь в 2006 г. увеличила производство чугуна на **2,8%**, стали – на **2,3%**, проката – на **2,2%**. Эти результаты были достигнуты за счет завершения во второй половине 2006 г. ряда крупных инвестиционных мероприятий, что обеспечило не только увеличение объемов производства, но и выпуск новых видов продукции с высокой добавленной стоимостью, востребованной на различных индустриальных рынках.

«Мечел» увеличил выпуск стали всего лишь на **1%**, при этом производство плоского проката увеличилось на **28%** до **400** тыс. т., а производство длинномерной продукции на **1%** до **2,53** млн. т.

Пресс-релиз ММК 15 янв. 2007, пресс-релиз Евраз-Групп 15 янв. 2007, Пресс-релиз «Северсталь» 16 янв. 2007, SBB 19 янв. 2007

КИТАЙ: Начались пробные операции в крупнейшей базе по обработке ЭТС на севере Китая

Первая фаза нового проекта компании **Minmetals Tianwei Iron & Steel Co.**, г. Циньхуандао, общей стоимостью **140** млн юаней (\$ млн) была запущена в пробное производство.

Линия продольной резки ЭТС является самой передовой в Китае, ширина нарезки достигает **1,2** м, скорость резки – **120** м/мин, вес рулона под размотку может достигать **10** т. Таким образом эта линия может похвастаться самой высокой скоростью резки в Китае и самым большим весом рулонов под размотку. Предположительная мощность линии составляет **10** тыс. т/г. В настоящее время уже получено заказов на **400** т.

Компания **Minmetals Tianwei Iron & Steel Co.** была образована путем совместных инвестиций китайских корпораций **Tianwei**, **Minmetals**, японской **JFE Steel**. Этот проект разделен на три фазы. Строительство было начато в марте прошлого года, закончить проект предполагается к концу 2008 г. После того, как проект достигнет полной мощности, мощность обработки ЭТС достигнет **30** тыс. т/г, х/к листа – **40** тыс. т., что позволит ему стать крупнейшей базой хранения, резки и распределения импортной и китайской ЭТС на севере Китая.

Пресс-релиз корпорации Tianwei 15 янв. 2007

КИТАЙ: Рост производственных мощностей в провинции Шаньдун будет ограничен 42 млн т/г к 2010 г.

Правительство провинции Шаньдун в Восточном Китае поставило цель к 2010 г. ограничить металлургические мощности по выпуску железа до **40** млн т/г, стали – до **42** млн т/г, готовой стальной продукции – до **40** млн т/г. В 2005 г. производство стали в провинции составило **31,88** млн. т.

План развития металлургической промышленности провинции включает в себя

вывод из производства устаревших стальных мощностей ок. 10 млн т/г и объединение мелких производителей в одну компанию мощностью 20 млн т стали в год к 2010 г. План также предполагает увеличение доли заводов, расположенных на побережье, до 40% с целью снизить транспортные издержки, и увеличение доли плоского проката в общем выпуске стальной продукции до 50% и более. Новая стальная группа **Shandong Iron and Steel Group** мощностью 20 млн т/г будет создана в основном в результате объединения **Jinan Steel**, производящей в основном средний и толстый лист, и **Laiwu Steel**, которая является крупнейшим в Китае производителем двутавровой балки. **Shandong Iron and Steel Group** также построит металлургический завод возле порта Жичжао мощностью 10 млн т/г, который будет выпускать высокотехнологичную стальную продукцию с высокой добавленной стоимостью. Таким образом, если данный проект будет одобрен соответствующими органами, производственные мощности новой стальной группы составят около 30 млн т/г.

В 2005 г. всего лишь 19 металлургических заводов провинции Шаньдун имели мощности превосходящие 200 тыс. т стали в год, из них только 5 заводов производили более 1 млн т/г. Единственными производителями с мощностями более 5 млн т стали в год были **Jinan Steel** и **Laiwu Steel**. Доля плоского проката в общем выпуске стали в провинции составляла всего лишь 25%, что на 13% ниже, чем в среднем по Китаю в 2005 г. *MySteel 15 янв. 2007*

ЯПОНИЯ: JFE Steel запустила в производство новую линию оцинкования мощностью 600 тыс. т/г

Японская компания **JFE Steel** запустила в эксплуатацию новую линию горячего оцинкования мощностью 600 тыс. т/г, увеличив таким образом мощности своего завода **Fukuyama** до 1,8 млн т горячеоцинкованной стали в год, а всей компании – до 2,9 млн т/г.

Новая линия стоимостью ¥18 млрд (\$149 млн) позволяет обрабатывать рулоны толщиной 0,4-2,3 мм и шириной 610-1850 мм. Производимая продукция будет предназначаться преимущественно для отрасли автомобилестроения, спрос от которой в настоящее время очень высок. *SBB 17 янв. 2007, SteelWeek 18 янв. 2007*

ЮВА: Вьетнам почти обеспечил себя прокатом

Вьетнам остался единственной страной ЮВА, которая нарастила в прошлом году объемы производства стали.

Объемы производства стали во Вьетнаме в 2006 г. выросли несмотря на ряд сложностей. Рост производства стали был вызван ростом экономики и

прямых иностранных инвестиций в промышленность страны.

Главной проблемой года для производителей стали во Вьетнаме стала китайская сталь, против поставок которой металлурги Вьетнама пытались возбудить антидемпинговый процесс.

В 2006 г. по данным ассоциации страна полностью обеспечила себя сортовым прокатом (4 млн т), трубами, оцинковкой, однако заготовкой и толстым листом – лишь на 30%.

В следующем году перед металлургией Вьетнама поставлена цель обеспечить себя заготовкой на 50% (т.е. выпустить порядка 2 млн т).

Vietnam Steel Association 15 янв. 2007

ИНДИЯ: SAIL инвестирует \$22,5 млрд для увеличения мощностей до 40 млн т/г

Индийская государственная металлургическая компания **Steel Authority of India (Sail)** инвестирует 1 трл. рупий (\$22,5 млрд) для того, чтобы сохранить свое лидирующее положение в стране. Металлургические мощности компании будут увеличены с текущих 14,6 млн т/г до 40 млн т/г к 2020 г.

В настоящее время компания проводит программу увеличения мощностей до 23,9 млн т/г стоимостью 400 млрд рупий (\$9 млрд). Проект планируется завершить к 2010 г. Достигнуть этой цели поможет и поглощение компаний частного сектора, таких как **Bharat Refractories, Maharashtra, Elektros melt** и **Neelachal Ispat Nigam**.

Другие крупнейшие индийские стальные компании, в т.ч. **Tata, Essar, Jindal**, также наращивают свои мощности для того, чтобы удовлетворить растущий внутренний спрос. *Metal Bulletin 15 янв. 2007, SteelWeek 15 янв. 2007*

ИНДИЯ: Правительство вводит обязательную сертификацию металлопродукции

Индийские производители должны будут придерживаться строгих стандартов качества при продажах своей металлопродукции на внутренний рынок.

Правительство вводит обязательную сертификацию в **Bureau of Indian Standards (BIS)** для целого ряда металлопродукции. По новой системе сертификации 16 индийских стандартов **BIS** будут применяться для 4-х категорий продукции из стали, которые будут охватывать: слитки, заготовки, блюмы и слябы для перекатки, конструкционная сталь и сталь для армирования железобетона, толстый лист и плоский прокат, жести для пищевых продуктов.

Компаниям-производителям будет выделен срок в 6 месяцев, в течение которого их продукция должна будет пройти проверку и сертификацию. После того, как стандарты будут внедрены внутри

страны, они, скорее всего, станут применяться и к импортируемой металлопродукции.
Rusmet.ru 17 янв. 2007

РЫНКИ

В МИРЕ: Цены на сталь могут упасть в 2007 г.

Мировые цены на сталь могут снизиться в этом году из-за увеличения производства в Азии.

Экономисты одного из крупнейших банков США, **Wachovia Corp.**, считают, что в текущем году цены останутся под давлением из-за роста производства стали в Азии. КНР производит больше стали, чем США, Россия и Япония вместе взятые. Экспорт Китаем стальной продукции в январе–ноябре 2006 г. вырос более чем в два раза. Растущий импорт китайской стали в США способствовал снижению цен в течение четырех последних месяцев 2006 г. на фоне сокращения производства местными производителями. Цены в США могут составить в среднем \$450 за т г/к стали по сравнению с \$557 в прошлом году.

Tata Steel ожидает, что цены на сталь останутся на прежнем уровне \$475/т, поддерживаемые растущим спросом в Индии и Китае.

China Iron and Steel Association предсказывает, что экспорт стали из Китая снизится на 23% в текущем году вследствие уменьшения ставки возврата китайским правительством, что позволит ослабить давление на мировые цены.

Агентство **Bloomberg** 15 янв. 2007

В МИРЕ: Импортные цены на азиатский плоский прокат в ЕС начали подъем

Полугодовое снижение цен в Европе на импортные г/к и х/к рулоны наконец прекратилось, Китайские и индийские заводы начали повышать цены предложения покупателям в Северной Европе на €10/т, положив конец полугодовому снижению цен в Европе на импортные г/к и х/к рулоны.

В начале января г/к рулоны покупались по цене €410/т cfr с доставкой в Антверпен, не сильно изменившись по сравнению с уровнем цен в конце января. Однако 11 января китайские и индийские заводы увеличили цены предложения на г/к рулоны до €420-430/т cfr. Китайские заводы объясняют это повышение недавним улучшением ситуации на внутреннем рынке Китая (см. Дайджест №93).

Покупатели в Северной Европе разместили заказы на г/к рулоны по цене €430/т (\$557/т) cfr с поставкой в марте/апреле. Цены могут вырасти до €440/т в ближайшем будущем.

В 2006 г. цены на импортные г/к рулоны достигли своего пика в €480-500/т в середине июля, но затем начали снижаться и составили ок. €410/т в декабре 2006 г.

Metal Bulletin 17 янв. 2007

США: АТI увеличивает доплату для электротехнической стали

Американская компания **Allegheny Technologies Inc.** увеличила доплату на электротехническую сталь в первый раз за последние 5 месяцев. Доплата для поставок в феврале была увеличена на \$42/короткая т. и составила \$310/кор. т., в январе надбавка составляла \$268/кор. т.

Ранее конкурент компании на американском рынке, **AK Steel Corp.**, также увеличил надбавку для февраля до \$180/кор.т. с \$150/кор.т. в январе (см. Дайджест №92).

Надбавка, величина которой регулируется каждый месяц, отражает расходы на сырье и электроэнергию. За последнее время цены на лом увеличились на \$20-30/кор. т., цены на природный газ также сезонно увеличились.

Пресс-релиз **Allegheny Technologies** 17 янв. 2007, AMDigest 17 янв. 2007

КИТАЙ: Внутренние стальные цены вырастут на 5% в 2007 г.

В результате уменьшения складских запасов и снижения производства стали в Китае, внутренние цены в стране в 2007 г могут вырасти на 5%, а в 2008 г. – еще на 2%. В 2006 г. внутренние цены на сталь увеличились на 12%.

Сталь в стране потребляется промышленным и строительным секторами, площадь застройки в стране в течение 2 последующих лет увеличится на 15%, промышленное производство также продолжит расти. Эти факторы будут способствовать росту спроса на сталь в среднем на 17% в последующие два года.

Проводимая китайским правительством политика сокращения избыточных и малоэффективных производств благоприятно скажется на стальных ценах. Хотя доля малых предприятий в общем производстве стали в стране составляет всего лишь 10%, но подобные меры могут предотвратить возможный резкий рост производства на малых предприятиях, что благотворно скажется на ценовых тенденциях в будущем.

Внутренние цены на сталь в Китае во 2 и 3 кв. 2007 г. возможно окажутся под давлением, но вслед за ростом спроса на стальную продукцию в 4 кв. уровень цен восстановится и продолжит рост в 2008 г.

ChinaCCM 18 янв. 2007

КИТАЙ: УМК увеличивает цены на х/к рулоны для февральских поставок на внутренний рынок

Один из ведущих меткомбинатов Китая УМК увеличил цены на х/к рулоны на 120 юаней/т (\$15,39/т) для февральских поставок на внутренний рынок. Цены на г/к рулоны не изменились и останутся на уровне январских.

Новые цены УМК **ex-works** на х/к рулоны толщиной **1,0мм** увеличатся до **4140** юаней/т (**\$532,13/т**) без НДС, или **4844/т** (**\$622,62/т**) с 17% НДС. На спотовом рынке в Шанхае х/к рулоны УМК предлагаются по цене ок. **5020** юаней/т (**\$645,24/т**) с НДС. В основном цена на х/к рулоны ведущих китайских производителей стали в Шанхае держится на уровне **5 – 5,1** тыс. юаней/т (**\$640 - 660/т**).

Причиной увеличения цен УМК стала тенденция увеличения цен на внутреннем рынке Китая. Эта тенденция может сохраниться в течение первого полугодия **2007** г.

УМК также увеличил цены на ЭТС, динамная сталь толщиной **0,5** мм будет стоить **4799** юаней/т (**\$616,84/т**) без НДС. Цены на горячеоцинкованную сталь были снижены на **100-150** юаней/т в зависимости от марки, таким образом цена на горячеоцинкованную сталь толщиной **1,0** мм составит **4823** юаней/т (**\$619,92/т**) без НДС.

SBB 15 янв. 2007

ТАЙВАНЬ: China Steel оставляет экспортные цены для 1 кв. 2007 неизменными

Тайваньская компания **China Steel Corp (CSC)** оставила неизменными свои экспортные цены на все виды металлопродукции для февраля-апреля. Экспортные цены **CSC** для г/к рулона и х/к рулона останутся на уровне ок. **\$550/т** и **\$650/т, FOB Taiwan**, соответственно.

Цены не были снижены, т.к. цены на сырье не уменьшились. Другим поддерживающим фактором является снижение европейского импорта в Азию.

Импорт стали из Европы на Тайвань снизился за первые **10** месяцев **2006** г. на **18%**, до **3,11** млн т по сравнению с показателями **2005** г. За этот же период импорт стали из других азиатских стран увеличился на **14,7%** по сравнению с тем же периодом **2005** г., и достиг **8,64** млн т.

CSC высказывает опасения по поводу цен в связи с тем, что Китай может уменьшить поставки в США и Европу и увеличить экспорт в Азию.

Metal Bulletin 15 янв. 2007

ЮВА: Цены на х/к рулоны и оцинкованную сталь остаются низкими, цены на г/к лист стабильны

Рынок импортных х/к рулонов в ЮВА остается слабым, цены предложения с основным не увеличились по сравнению с декабрем вследствие высокого уровня складских запасов. Ситуация может улучшиться после Китайского Нового года.

Китайские производители предлагают отоженные х/к рулоны в регионе по прежней базовой цене ок. **\$550/т fob** или ок. **\$580/т cfr**. Южнокорейские и тайваньские заводы предлагают более высокие экспортные цены – в среднем **\$580/т fob**.

Цены на китайские горячеоцинкованные рулоны толщиной **1** мм продаются в основном по базовой

цене **\$700-720/т cfr**. Тайваньская оцинкованная сталь толщиной **1-1,2** мм предлагаются по более высокой цене **\$720/т fob**.

Закупочные цены на г/к лист в Сингапуре и Вьетнаме оставались стабильными в последние несколько недель, однако новые цены предложения повысились на **\$30/т** на условиях **cfr**.

На текущий момент цены сделок находятся на уровне **\$500-510/т cfr** для отгрузок в марте для нарезанного листа из Китая толщиной **3-12** мм.

Спрос на г/к лист в Сингапуре хороший, этот вид стали используется для строительства в стране, а также приобретается для реэкспорта.

В Гонконге китайские поставщики предлагают г/к лист по более высокой цене **\$530-540/т cfr** для отгрузок в апреле. Нарезанный лист из России и заводов ЮВА тоже предлагаются по цене ок. **\$540/т cfr**.

SBB 17 янв. 2007

СЫРЬЕ

В МИРЕ: CVRD увеличила цены на окатыши для азиатских производителей стали на 5,28%

Бразильская **CVRD** завершила переговоры по установлению цены на окатыши для **2007** г. с азиатскими производителями стали. По новому соглашению с японскими **Nippon Steel, JFE Steel, Sumitomo Metal Industries, Kobe Steel** и **Nisshin Steel**, китайской **Baosteel** и южнокорейской **Posco**, цена на окатыши **FOB CVRD** для **Tubarao** и **Ponta da Madeira** увеличится на **5,28%** по сравнению с ценой **2006** г и составит **\$114,42/т**.

CVRD продолжает инвестировать в мощности по производству окатышей несмотря на резкое увеличение стоимости. В настоящее время компания реализует три новых проекта по выпуску окатышей в Бразилии суммарной мощностью **21,6** млн т/г.

SBB 17 янв. 2007, Metal Bulletin 17 янв. 2007

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ

В МИРЕ: Стальной рынок на рубеже 2007 года.

Общая конъюнктура мирового стального рынка на перспективу выглядит обнадеживающе. Прогнозируется **6-7%** рост мирового потребления стальной продукции не только на **2007** год, но и на несколько лет вперед. Предсказываемые темпы развития черной металлургии вдвое выше, чем прогнозы по росту мировой экономики.

Причина опережающего спроса на сталь – быстрое развитие металлоемких отраслей индустрии и строительство инфраструктуры. Китай даже при снижении темпов развития продолжит свою «индустриализацию», превращаясь в «мастерскую мира». Примеру его готовы следовать Индия и

многие другие развивающиеся страны, преимущественно азиатского региона.

На фоне роста цен на нефть и другие энергоносители начали реконструировать свою экономику и инфраструктуру Россия, а также страны Ближнего Востока.

Даже Европа и США прогнозируют позитивные тенденции в экономике, реализующие «отложенный спрос» как на стальную продукцию, так и на прочие сырьевые ресурсы.

Сортовой прокат

К концу **2006** г. на этом рынке сложилась противоречивая ситуация: ряд регионов продемонстрировал рост цен, в то время как спад закупок в ЕС и Северной Америке накануне рождества был очевиден.

В США стальной импорт в декабре **2006** г. снизился на **26%**, однако в целом за год он оказался рекордным (**36** млн т проката). Нарастающий импорт вызвал рост запасов в стальных сервис-центрах и снизил спрос на собственную продукцию. В декабре металлурги США жаловались на поставки китайской катанки по ценам порядка **\$420–440/т, C&F**, что более чем на **\$100** ниже, чем цены местных производителей. Схожая ситуация сложилась и с арматурой и другим импортным сортом. В декабре рынок длинномерного проката в стране достиг своего минимального уровня.

Минторг США в декабре сообщил, что считает необходимым сохранить антидемпинговые ограничения на ввоз некоторых стальных изделий из ряда стран. По стальной арматуре из Молдавии была рекомендована пошлина в **232,86%**, а из Белоруссии – в **114,53%**. Для поставщиков из Индонезии, Китая, Южной Кореи, Турции и Польши устанавливаются барьеры на уровне от **23%** до **133%**.

Особняком выглядит стальная балка. Ее дефицит в США (особенно для качественных и крупных сортов) сохраняется, цены «зашкаливают» за **\$700/т**, а изменение ситуации не прогнозируется.

В странах Евросоюза последние предпраздничные дни были отмечены небольшим ростом цен. В результате на европейский рынок, особенно в Италию и Испанию, выросли потоки стального импорта. Турция предлагала арматуру по цене около **€400/т, C&F**, при внутренних ценах стран-покупателей около **€425/т**. На севере ЕС цены сортового проката заметно выше (на **€20–30/т**).

В целом к концу **2006** г. европейские стальные цены, включая цены на сорт, обогнали американские. Вклад в этот процесс внес не только растущий спрос, но и выросший курс евро к доллару США. Конкуренция на этом рынке сейчас весьма высока, поэтому рост цен в начале **2007** г. маловероятен.

Все же большинство металлургических комбинатов ЕС объявило о небольшом повышении цен в январе **2007** г.

Азиатский рынок после долгого спада цен (особенно китайских), начал рост еще в декабре. Лидерами подорожания сорта в регионе стали компании Тайваня и Японии. Причина – реакция на рост региональных цен на черный лом и стальную заготовку. На Тайване ряд заводов увеличил отпускные цены на арматуру (на **\$10–15**) до **\$470–475/т** еще в середине декабря.

В Японии стоимость арматуры и сортового проката базовых размеров (**16–25** мм) впервые с августа **2004** г. превысит **\$540** при поставках в январе.

Начало **2007** г. оказалось неожиданно активным для мирового рынка сортового проката. После рождественских и новогодних каникул практически во всех регионах спрос превысил предложение. В Европе и США причиной называют сохраняющуюся аномально теплую погоду, в Азии – повышенную деловую активность. Стал очевидным **5,3–9,5%** рост мировых цен на ЖРС в **2007** г., а также рост цен на черный лом, который металлурги пытаются переложить на потребителей.

Даже внутренние цены перенасыщенного рынка КНР еще с декабря двинулись вверх почти по всем позициям сорта, особенно на юге страны. За первые две недели января китайская арматура ходовых размеров подорожала на **10%**, до **3,05–3,6** тыс. юаней/т (**\$391–462/т**) по разным провинциям страны. Однако в среднем это всего лишь **\$405/т**, т. е. ниже экспортных цен (с таможенной пошлиной) на стальную заготовку.

В ЕС цены на арматуру уже выросли на **7%** по сравнению с их уровнем в конце **2006** г., т. е. до **€440–470/т (\$570–609/т)**. Металлургические компании собираются увеличить экспортные цены на арматуру еще на **\$10–30/т** на фоне роста расходов на сырье. Металлургии ЕС по-прежнему мешает дешевый импорт. Италия планирует пересмотр ряда технических показателей проката строительного назначения, чтобы ограничить применение китайского металла как менее качественного.

Исключением остается рынок сортового проката США, где цены пока высоки и сравнительно стабильны. По состоянию на **11** января средние цены на мелкий сорт составляют около **\$570** за короткую тонну, а на тяжелые секции и балки превышают **\$700**. Общая тенденция этого рынка – спад.

В России отмечается хорошая конъюнктура внутреннего рынка сорта, вызванная мягкой зимой, а также, неожиданно благоприятная конъюнктура большинства внешних рынков. Результат – планируемый рост экспортных цен на **\$5–10** уже в феврале **2007** г. и оптимистичные прогнозы на лето.

Листовая сталь

На мировом рынке г/к рулона и листа ситуация неуклонно ухудшается. К уже существующим избыточным мощностям этих производств в мировой металлургии добавил «свой вклад» и Китай.

За 2006 г. металлургия КНР успешно расширила выпуск большинства видов плоского стального проката. Это не только рядовой г/к рулон и лист, но также средний и толстый лист, оцинкованный и окрашенный рулон и т. д. Причем этот рост производства опередил внутренние потребности страны и явно нацелился на экспорт. К концу года доля плоской продукции в стальном экспорте КНР вплотную приблизилась к 50%. При общем росте вывоза стальной продукции на 89,4% (по итогам 11 месяцев 2006 г.) рост экспорта китайского плоского проката составил опережающие 111,6%. По сравнению с аналогичным показателем 2005 г. вывоз г/к рулона и листа из КНР увеличился более чем в 2 раза и в целом по прошедшему году оценивается в 6,3 млн т.

Кроме экспансии КНР, сохранили высокий уровень поставок г/к листа на мировой рынок в прошлом году экспортеры Японии, России, Украины и Турции. Несколько сдал свои позиции только Казахстан.

Под давлением дешевого импорта мировые цены на г/к лист с лета 2006 г. претерпели настоящий обвал и упали в большинстве регионов мира на 15–25%. Цены импортного г/к листа на рынке ЕС – с \$635/т до \$560/т, C&F. В США снижение цен было более заметным: с максимального уровня в \$740/т (начало августа) до \$540/т, C&F (к концу декабря).

В США запасы листовой стали достигли в октябре рекордного уровня в истории. Хотя в последние месяцы 2006 г. объемы импорта сократились, но одновременно резко уменьшилась и потребительская активность.

Крупнейшие американские корпорации в пред рождественские дни пытались сохранить цены на г/к рулоны на уровне \$560 за короткую тонну (907 кг) с доставкой, но другие производители готовы продавать их и по \$540 за короткую тонну, но с доставкой или \$520–530 за короткую т, FOB баржа.

В пред рождественскую неделю поставщики г/к рулонов на юге Европы предприняли очередное понижение цен на свою продукцию. Импорт упал вплоть до уровня €400/т, C&F, а местным производителям с трудом удается держать уровень на €20–30/т дороже. Металлоцентры Италии и Испании уже заявили, что в январе снижают цены на приобретаемую листовую сталь.

Повод для таких заявлений есть. Внутренние цены на г/к лист в Китае в декабре держались на уровне \$390–400/т. Только в январе 2007 г. они проявили тенденцию к повышению (на 5% и более), поэтому

специалисты прогнозируют хотя бы стабилизацию мировых цен на рядовой г/к лист. Для импортной китайской (украинской, российской) продукции в начале 2007 г. ожидаются цены на уровне \$450–480/т, FOB, для других производителей – на уровне \$490–530/т, FOB.

Особняком стоит более качественный г/к прокат из специальных сталей, предназначенный для современной автомобильной промышленности, включая оцинкованный лист. Его цены выше и стабильнее.

Другой полюс роста – толстолистовая (от 6 мм) сталь для судостроения, толстый штрипс для трубной промышленности и т. п. Дефицит этих позиций плавно снижается, однако спрос до сих пор опережает предложение. Китайские компании договорились о поставках толстого листа в Южную Корею в 1 кв. 2007 г. по \$550–600/т, C&F.

Х/к лист в 2006 г. был намного стабильнее. Его средние мировые цены от уровня \$610/т выросли к августу до \$700/т. К концу года был зафиксирован небольшой спад цен до уровня около \$670/т. Наибольшие цены сохраняются в ЕС и Японии, а цены США на х/к рулон снизились до \$620/т. Наименьшие цены на рубеже 2007 г. (ниже \$600/т, FOB) предлагали экспортеры России и Украины.

КНР не имеет избытка этой продукции и поддерживает цены внутреннего рынка на уровне \$620–690/т по разным провинциям страны на 15 января. При этом японские экспортеры х/к рулонов согласились в январе повысить закупочные цены на китайскую продукцию (толщиной более 2 мм) до \$610–630/т, FOB.

В 2007 г. прогнозируется тенденция как минимум стабильности цен на х/к прокат.

Цены оцинкованного рулона и листа массового назначения (толщиной 0,5–0,6 мм и т. п.) в 2006 г. были весьма нестабильны. После роста к лету 2006 г. далее последовал мощный откат. На мировом рынке появился ряд регионов избыточного производства оцинковки, включая страны СНГ и Китай. Китайский экспорт листа с покрытиями (оцинкованного, окрашенного) вырос за 2006 г. в 3,4 раза и превысил 3,2 млн т. Сейчас ситуация с поставками и цены по различным рынкам мира весьма противоречива. Разница цен оцинковки (включая предложения импорта) определяется качеством продукции и очень велика. Сейчас мировые цены находятся в широких пределах от \$700/т до \$950/т. Прогнозировавшийся откат цен к нижнему уровню не состоялся и не состоится. Растущую конкуренцию компенсирует заметно подорожавший цинк.

В качестве заключения

Новогодний рубеж черная металлургия мира преодолела успешно. Мало того, что рост сбыта в прошлом году превысил ее ожидания. Оказался

ниже и короче, чем прогнозировалось, и зимний спад. С первых же дней 2007 г. цены на стальную продукцию в большинстве регионов мира двинулись вверх. Дело тут не только в очередном подорожании рудного сырья. Спрос превосходит прогнозы, поэтому начало года выглядит безоблачным.

Опасения, что стальной рынок мира «обвалит» дешевая китайская сталь, аналитики откладывают на далекое будущее. Следует отметить большой прогресс Китая в части освоения продукции высокого передела. Доля полуфабрикатов в китайском экспорте уже упала ниже 10%. В

наступившем году китайская стальная продукция в полной мере способна начать завоевание российского рынка. По политическим соображениям таможенная защита его от китайских товаров маловероятна.

Отсутствующие сертификаты и высокие транспортные расходы пока сдерживают этот процесс, причем российская металлургия сохраняет высокую конкурентоспособность. А далее все будет решать качество и цены.

MetalTorg.Ru 17 янв. 2007

ТАБЛИЦЫ И ГРАФИКИ

Планы производства х/к ЭТС китайскими заводами в 2007 г.

| Компания | Вид | Объем (в тыс. т) |
|-------------------------------|-----|------------------|
| Taigang | ДС | 360 |
| Baosteel | ДС | 800 |
| Wuhan | ТС | 270 |
| | ДС | 830 |
| Angang | ДС | 800 |
| Posco (Шуньдэ, пров. Гуандун) | ДС | 80-100 |
| Magang | ДС | ок. 70 |

Источник: ChinaCCM 17 янв. 2007

Производство стали в Японии в 2005-2006 гг. (в млн. т)

| | 2005 г. | 2006 г. | Процентное изменение |
|----------------------|---------|---------|----------------------|
| Арматура | 11,12 | 12,1 | +8,8% |
| Двутавровая балка | 3,89 | 4,45 | +14,4% |
| Толстолистовая сталь | 11,96 | 12 | +0,3% |
| Г/к рулон | 44 | 44,6 | +1,3% |
| Х/к рулон | 23,12 | 23,38 | +1,1% |
| ЭТС | 2,1 | 1,86 | -11,1% |
| Оцинкованная сталь | 13,97 | 14,15 | +1,3% |
| Трубы | 5,64 | 5,7 | +1,1% |
| Всего | 112,47 | 116,22 | +3,3% |

Производство стали в Японии достигло 116,22 млн т за прошедший календарный год, что на 3,3% выше, чем в 2005 г. Данный показатель стал рекордным за последние 20 лет и третьим за всю историю: в 1973 г. Япония произвела в 119,3 млн т, и в 1974 г. – 117,1 млн. т.

Рекордные показатели были достигнуты и в производстве спецсталей, производство которых выросло на 4% – с 24,53 млн т до 25,52 млн т.

Значительно увеличилось производство г/к рулонов, достигнув 44,6 млн т, и оцинкованной стали, которое составило 14,15 млн. т.

В целом из 28 категорий стальной продукции рост был отмечен в 19.

Source: Japan Iron & Steel Federation 19 янв. 2007

Уважаемые господа!

Все ваши вопросы, пожелания и комментарии просим присылать по адресу:

amdigest@mail.ru