

ОГЛАВЛЕНИЕНовости**РОССИЯ:**

- § Рособоронэкспорт подключился к процессу консолидации черной металлургии

Экономика**ЕВРОПА:**

- § Увеличился экспорт трансформаторной стали в ЕС

РОССИЯ:

- § Экспорт металлов в 2006 г вырос в стоимости на 22,6%

КИТАЙ:

- § Экспорт стали снизится на 10 млн т в 2007 г

ЮВА:

- § Чистая прибыль тайландской Sahaviriya Steel Industries превысила \$80 млн

ИНДИЯ:

- § Спрос на трансформаторную сталь увеличивает импорт

Металлургические мощности**РОССИЯ:**

- § Январское производство стального проката выросло на 10,1%

КИТАЙ:

- § Крупнейшие заводы улучшили структуру продукции

- § Провинция Хэбэй лидирует по объемам выплавки стали

- § Wuhan заказывает оборудование для производства электротехнической стали

ЮВА:

- § На Восточную Азию приходится 54% мирового стального производства

- § E United завершит строительство сервисного центра в Китае в 2007 г

- § Essar построит завод по производству г/к стали во Вьетнаме

ИНДИЯ:

- § Tata Steel увеличит мощности в Jamshedpur на 3 млн т/г

Рынки**ЕВРОПА:**

- § Производители трансформаторов ожидают нового повышения цен на ЭТС

США:

- § Allegheny Ludlum снижает доплату на ЭТС для марта

КИТАЙ:

- § В январе цены увеличились на 5%

- § Цены на сталь стабилизировались накануне Нового года

ЯПОНИЯ:

- § Цены на средний лист растут

ЮВА:

- § Япония повышает экспортные цены на г/к рулоны для Южной Кореи

- § На рынке толстолистовой стали в Юго-восточной Азии затишье

Сырье**ЮВА:**

- § Вьетнам обеспечит более свободный импорт лома

Аналитическая информация**В МИРЕ:**

- § НЛМК, Dufenco и Esmark хотят купить Winner Steel

Таблицы и графики**КИТАЙ:**

- § Экспорт стали в 2006-2007 гг

НОВОСТИ**РОССИЯ: Рособоронэкспорт подключился к процессу консолидации черной металлургии**

У основного владельца “Мечела” Игоря Зюзина вскоре могут появиться новые партнеры. Руководство “Рособоронэкспорта” ведет с ним переговоры о включении металлургических активов компании в сталелитейный холдинг госпредприятия — “Русспецсталь”.

Информация о том, что металлургические активы “Мечела”, главным из которых является Челябинский металлургический комбинат (ЧМК), заинтересовали ФГУП “Рособоронэкспорт”, будоражит рынок с начала 2006 г. Тогда госкорпорация объявила о том, что намерена создать холдинг по производству спецсталей. ЧМК же является их крупнейшим производителем в России. А недавно “Рособоронэкспорт” объявил о создании холдинга “Русспецсталь” и приобретении волгоградского метзавода “Красный Октябрь”.

Теперь руководство “Рособоронэкспорта” начинает переговоры с Игорем Зюзиным о включении металлургических активов “Мечела” в “Русспецсталь. Владельцы “Мечела” могут обменять свои активы по производству спецсталей на долю в “Русспецстали”. Этот вопрос находится в самой предварительной стадии обсуждения, с Зюзиным пока идут только консультации. Но владельцы ЧМК должны понимать, что если государство заинтересовалось отраслью, то мимо ЧМК оно не пройдет.

Структура сделки предметно не обсуждалась, но не исключено, что “Русспецсталь” может купить ЧМК. Кроме этого комбината ФГУП интересуют и другие активы “Мечела” в металлургии — к примеру, “Ижсталь”. Не исключено, что этот вопрос уже обсуждался с Владимиром Путиным, т.к. Зюзин недавно встречался с главой государства один на один.

Представитель “Мечела” от комментариев воздержался.

У идеи передать активы “Мечела” в “Русспецсталь” есть противники. Она не по душе Зюзину, ведь в таком случае компания потеряет половину своей стоимости и бизнес, который в прошлом году принес группе 60% EBITDA. Госкомпания также нет смысла тратить деньги на покупку такого дорогого актива, ведь в стране есть много мелких производителей спецстали, которые можно взять практически бесплатно. К тому же в общем производстве “Мечела” на спецсталь приходится не более 10%.

Ведомости 15 февр. 2007

ЭКОНОМИКА**ЕВРОПА: Увеличился экспорт трансформаторной стали в ЕС**

В прошлом году увеличился экспорт трансформаторной стали в ЕС, в связи с тем, что покупатели предпочитали закупать этот вид стали из стран, не входящих в ЕС.

Импорт в ЕС25 трансформаторной узкой и широкой полос за первые 10 месяцев 2006 г составил 84 223 т, что на 27% больше, чем за соответствующий период 2005 г (66 026 т).

Россия стала крупнейшим экспортером ТС в Европу, увеличив отгрузки за рассматриваемый период почти на 50% - до 39 318 т, в то время как за весь 2005 г экспорт ТС составил 36 463 т.

Япония, которая является крупнейшим в мире экспортером трансформаторной стали, также вошла в число крупнейших экспортеров ТС в Европу, увеличив объемы экспорта с 13 130 т за первые 10 месяцев 2005 г до 19 759 т за соответствующий период 2006 г.

Metal Bulletin 15 февр. 2007

РОССИЯ: Экспорт металлов в 2006 г вырос в стоимости на 22,6%

Российский экспорт в 2006 г. вырос на 25,1%, до \$302 млрд, в том числе в страны дальнего зарубежья - на 24,3%, до \$259,7 млрд.

Рост экспорта был обеспечен в первую очередь значительным повышением мировых цен на важнейшие сырьевые товары (энергоносители, металлы). Металлы и изделия из них являлись второй по значению товарной группой в российском экспорте. Доля данной товарной группы составила 14,1%, что на 0,2% меньше уровня прошлого года, а стоимостной объем экспорта увеличился на 22,6%.

Физический объем экспорта металлов и изделий из них снизился за счет сокращения объема поставок проката плоского из железа и нелегированной стали на 16,3%, отходов и лома черных металлов - на 23,3%, ферросплавов - на 11,8%, меди - на 13,3%. В то же время в 2006 г. отмечался рост физических и стоимостных объемов поставок алюминия необработанного - на 22,6% и 48,9% соответственно, физических объемов чугуна - на 15%, стальных полуфабрикатов - на 4,4%.

В российском импорте за 2006 г. стоимостные и физические объемы ввоза проката стального плоского увеличились в 2,4 раза и на 97,6% соответственно, изделий из черных металлов - на 24% и 27%, в том числе стальных труб - на 30,1% и 19,2%.

Федеральная таможенная служба 13 февр. 2007

КИТАЙ: Экспорт стали снизится на 10 млн т в 2007 г

Экспорт стали из Китая снизится на 10 млн т, или более чем на 20%, в 2007 г в результате действий китайского правительства и растущего протекционизма на мировом рынке стали.

Правительство Китая за последнее время провело ряд мер по сдерживанию стального экспорта, а растущий протекционизм на мировом рынке приведет к снижению экспорта готовой и полуготовой стальной продукции из Китая. Китайская ассоциация стали CISA прогнозирует снижение объемов экспорта на 10 млн т в текущем году. В прошлом году страна экспортировала 43 млн т готовой продукции (рост на 110% по сравнению с 2005 г) и более 9 млн т полуготовой продукции (+27,8%). Импорт составил 17,5 млн т и 1,3 млн т соответственно; в целом объемы импорта снизились на 30,4% по сравнению с предыдущим годом. В результате Китай стал чистым экспортером 33,2 млн т стали, из них 24,5 млн пришлось на готовую продукцию. В 2007 г объем импорта составит около 17,5 млн т стальной продукции.

Предварительные данные таможи за январь показывают, что экспорт готовой и полуготовой продукции резко увеличился по сравнению с январем 2006 г, хотя темпы роста экспорта готовой продукции замедлились. Страна экспортировала 4,38 млн т готовой стальной продукции в январе, что на 142% больше, чем в январе 2006 г, но на 21,1% меньше, чем в декабре 2006 г. Импорт составил 1,48 млн т, снизившись на 6,2% по сравнению с январем 2006 г и на 1,6% по сравнению с предшествующим месяцем. Чистый экспорт составил 2,9 млн т, увеличившись более чем в 10 раз по сравнению с январем 2006 г (230 тыс т), но снизившись на 28,4% по сравнению с декабрьским уровнем.

Однако снижение экспорта стали приведет к переизбытку стали на внутреннем рынке Китая. Объемы выплавки стали в Китае в текущем году увеличатся на 10% или 42 млн т по сравнению с прошлым годом и достигнут 462 млн т в 2007 г. Потребление стали также вырастет на 10%, с 398,1 млн т в прошлом году до 437,9 млн т в текущем. Metal Bulletin 12 февр. 2007, SteelDay 12 февр. 2007

ЮВА: Чистая прибыль тайландской Sahaviriya Steel Industries превысила \$80 млн

Тайландская Sahaviriya Steel Industries (SSI) добилась чистой прибыли в 2,69 млрд батов (\$80,7 млн) в 2006 г, в то время как в 2005 г было объявлено о чистом убытке в 1,54 млрд батов (\$46,2 млн). Доходы компании несколько снизились с 35,34 млрд батов (\$1,06 млрд) в 2005 г до 34,6 млрд батов (\$1,038 млрд) в 2006 г., продажи лома снизились с 674,9 млн батов (\$20,24 млн) в 2005 г до 603,1 млн (\$18,09 млн) в 2006 г. SteelDay 15 февр. 2007

ИНДИЯ: Спрос на трансформаторную сталь увеличивает импорт

Индия импортирует не менее 3 тыс т трансформаторной стали (ТС) для производства трансформаторов у японской Nippon Steel в

финансовом 2007 г., что отражает рост спроса на ЭТС в стране.

Потребители хотели бы получить больше японской трансформаторной стали, т.к. этого вида стали в стране мало на текущий момент, кроме того, индийские потребители хотели бы увеличить экспорт из Германии и США.

Общий спрос на ТС в Индии составляет около 100 тыс т., большая часть импортной стали поступает из России и Южной Кореи, но по причине высокого спроса местные трейдеры в 2006 г стали заказывать ТС из Японии.

Цены на ТС увеличились с \$1,2 тыс/т в 2004 г до \$4 тыс/т в этом году.

Metal Bulletin 15 февр. 2007

МЕТАЛЛУРГИЧЕСКИЕ МОЩНОСТИ

РОССИЯ: Январское производство стального проката выросло на 10,1%

В январе 2007 г. в российской черной металлургии объем производства готового проката составил 5,2 млн т (+10,1% к уровню января 2006 г., +2,1% к уровню декабря 2006 г.).

Производство стальных труб за месяц снизилось до 673 тыс. т, однако увеличилось на 34,1% по сравнению с январем 2006 г.

По сравнению с показателями декабря снизилось производство железной руды (на 0,4%, до 8,8 млн т) и кокса (на 0,7%, до 2,8 млн т). Однако это выше уровня годовой давности на 6,1% и 4,7% соответственно.

Федеральная служба государственной статистики 16 февр. 2007

КИТАЙ: Крупнейшие заводы улучшили структуру продукции

В 2006 г. 4 крупнейших меткомбината в Китае – Baosteel, Angang, Wuhan и Pangang – достигли дальнейшего улучшения структуры продукции. Эти заводы в совокупности произвели 56,076 млн т готовой стали, что на 11% выше по сравнению с 2005 г. Производство плоского проката увеличилось, в частности объемы производства г/к и х/к тонкого листа и оцинкованной стали увеличилось на 40,7% и 18,5% соответственно; производство сортового проката снизилось, в т.ч. объемы производства катанки и арматуры упали на 8,1% и 14,1% соответственно.

Характерной особенностью этих четырех заводов является то, что доля их продукции высокого передела на рынке постоянно увеличивается. При этом по объемам производства, выручке от продаж, уровню прибыли эти предприятия занимают лидирующие позиции в металлургической отрасли. Доля спецсталей Angang достигает 77%, доля высокотехнологичной продукции Wuhan с высокой добавленной стоимостью достигает 77,3%,

что на **20,5%** выше по сравнению с предыдущим годом.

В **2006** г экспорт стали из Китая резко увеличился, в т.ч. **Baosteel, Angang, Wuhan** и **Pangang** экспортировали **5,148** млн т, что на **39,8%** больше, чем в **2005** г.

Shanghai Securities 14 февр. 2007

КИТАЙ: Провинция Хэбэй лидирует по объемам выплавки стали

Производство стали в провинции Хэбэй в Северном Китае выросло на **20,7%** до **91** млн т в **2006** г., что составляет **21,7%** от всего объема выплавки стали в Китае (**418,8** млн т). В **2005** г. в пров. Хэбэй, расположенной рядом с Пекином, было произведено **75,6** млн т стали, или **21,4%** от общего производства (**356** млн т).

На втором месте по объемам выплавки стали в стране провинция Цзянсу в Восточном Китае, где было произведено **42** млн т, что на **23,3%** больше, чем в **2005** г (**34,1** млн т). На третье место вышла провинция Ляонин в Северо-Восточном Китае, обогнав провинцию Шаньдун (Восточный Китай); производство стали в этих провинциях составило **38** млн т и **37,2** млн т соответственно, что на **19,8%** и **14,1%** больше, чем в **2005** г. соответственно.

Единственными областями, где объемы выплавки стали снизились, стали Шанхай и Пекин. Причиной снижения стали усилия по сдерживанию загрязнения окружающей среды в этих городах. В Пекине производство стали снизилось на **1,1%** до **8,2** млн т, в Шанхае – на **1,3%** до **19** млн т.

Наибольшее увеличение производства стали было отмечено в пров. Цинхай в Северо-западном Китае, где расположена компания **Xining Special Steel**, - объемы производства выросли на **57,5%**, или на **300** тыс. т.

SBB 13 февр. 2007

КИТАЙ: Wuhan заказывает оборудование для производства электротехнической стали

Китайская сталелитейная корпорация **Wuhan Iron & Steel (Wugang)** подписала контракт с немецкой **SMS Demag** о разработке нового компактного двухниточного завода по производству полосы.

Мощность нового оборудования составит **2,5** млн т/г, ширина полосы будет варьироваться от **900** мм до **1600** мм, толщина – от **0,8** мм до **12,7** мм. В зависимости от требований обработки и готовой продукции, толщина сляба может быть от **55** мм до **90** мм.

На заводе будет производиться продукция высоких переделов, в частности, электротехническая сталь.

В своем последнем пятилетнем плане на **2006 – 2011** гг УМК утвердил планы годового производства ЭТС в **1,57** млн т/г. В настоящее время комбинат производит **1,08** млн т/г, из которых **120** тыс т/г

приходится на трансформаторную сталь. УМК хочет увеличить производство ЭТС до **320** тыс т/г.

Wuhan также разместила заказ стоимостью **\$67,1** млн на поставку оборудования для завода по производству толстолистовой стали мощностью **,16** млн т/г. Ширина производимой продукции будет **900-4250** мм. Завод планируется запустить в производство в августе **2008** г. В сортамент продукции будут входить строительная сталь с высоким содержанием углерода, низколегированную толстолистовую сталь, низколегированную толстолистовую сталь высокой прочности, а также сталь для трубопроводов, контейнеров и мостов.

SBB 13 февр. 2007, SteelDay 15 февр. 2007

ЮВА: На Восточную Азию приходится 54% мирового стального производства

Активный рост стального производства и экспорта в Китае с **2005** г. изменил доли стран и регионов на мировом стальном рынке. Прошлые лидеры – Европа и США – теперь уступают азиатским странам, поскольку спрос в этих странах замедлился. Средний рост стального спроса в этих странах возможен в пределах **0,1%**.

Противоположная ситуация наблюдается в Китае, где рост стального производства составляет более **15%** и прогнозируется, что в **2007** г. оно вырастет на **10%**. Если учесть, что мировое стальное производство в **2006** г. составило **1,2** млрд т, то производство стали в Китае (**418,8** млн т) составляет **33,8%** от общемирового. В целом азиатский регион производит **53,7%** мировой стали, следовательно, основной прирост мирового производства стали приходится как раз на этот регион.

Стальные цены, которые являются барометром мирового стального рынка, сейчас имеют тенденцию снижения, которая началась со второй половины **2006** г., особенно ярко это проявилось в США и Китае. Однако во второй половине года цены стабилизируются как в США, так и в Европе. Цены на сталь в Азии в течение **2006** г. были стабильными в Японии, а в КНР показали понижение. Вопреки высокому росту производства и учитывая, что запасы не превышают прошлогодние, стальные цены в Китае не смогут упасть слишком стремительно. Как правило, после китайского Нового года цены повышаются, но могут снизиться в конце года.

The Korea Time 16 февр. 2007

ЮВА: E United завершит строительство сервисного центра в Китае в 2007 г

Создание сервисного центра по обработке рулонов нержавеющей и углеродистой стали тайваньской компании **E United Group** в г. Тяньцзинь в

Северном Китае будет завершено в конце текущего года.

Строительство сервисного центра было начато в декабре 2006 г. Сервисный центр будет предназначен для обработки широкого ряда плоского проката из нержавеющей и углеродистой стали для последующей продажи в Северном Китае. Материал для обработки будет поставляться с дочерней компании Yusco в пров. Гуандун, **Guangzhou Lianzhong Stainless Steel Corp**, и расположенной в пров. Цзянсу **Sino Leading Technomaterial Co**, дочерней компании **Yieh Phui Enterprise Co**, родственной Yusco.

Сервисный центр является совместным предприятием дочерних предприятий **E United - Yieh Mau Corp** и **Yieh Phui** – и гонконгской **Risingsteel Co**, владеющей сервисным центром по обработке нержавеющей стали, причем большая часть акций принадлежит двум дочерним компаниям **E United**.

Lianzhong Stainless Steel производит около 450 тыс т/г нержавеющей стали. **Sino Leading Technomaterial** имеют мощности холодной прокатки 600 тыс т/г, мощности по производству горячеоцинкованной стали 900 тыс т/г, мощности по производству стали с полимерным покрытием – 360 тыс т/г.
Metal Bulletin 14 февр. 2007

ЮВА: Essar построит завод по производству г/к стали во Вьетнаме

Индийская **Essar Group**, **Vietnam Steel Corp (VSC)** и вьетнамская **Vietnam General Rubber Corp (Geruco)**, подписали соглашение о создании совместного завода по производству г/к полосы мощностью 2 млн т/г, стоимостью \$527 млн в промышленной зоне **Phu My I** в пров. **Ba Ria-Vung Tau** в южном Вьетнаме. СП получит название **Essar Vietnam Steel Corp**. Доля индийской **Essar** в СП составит 65%, а доли двух вьетнамских государственных компаний, **VSC** и **Geruco**, составят 20% и 15% соответственно.

Строительство будет начато во 2-м квартале текущего года, производство на новом заводе начнется в 2009 г.

Завод будет перерабатывать импортные слябы, планируется заключить долгосрочный контракт с поставщиками из-за рубежа, в т.ч. из Бразилии.

Вьетнамская **Phu My Flat Steel Co**, дочернее предприятие **VSC**, расположенное в той же промышленной зоне, которое имеет производственные мощности 400 тыс т/г х/к стали, будет основным потребителем г/к полосы, однако часть продукции с нового завода (ок. 20%) планируется экспортировать.

В настоящее время Вьетнам потребляет 6 млн т стали, из которых 2 млн приходится на г/к сталь. Потребление стали к 2012 г должно увеличиться до 10 млн т. В настоящее время во Вьетнаме нет мощностей по производству г/к рулонов.

SBB 13 февр. 2007

ИНДИЯ: Tata Steel увеличит мощности в Jamshedpur на 3 млн т/г

Индийская **Tata Steel** закроет три из своих семи печей на модернизацию в течение ближайших нескольких лет, с целью увеличения мощностей на 3 млн т/г.

Модернизация доменных печей на заводе **Jamshedpur** позволит разгрузить доменные печи, которые работают на полную мощность.

Tata Steel также планирует установить восьмую доменную печь на заводе **Jamshedpur**, которая будет запущена в марте 2008 г.

Metal Bulletin 15 февр. 2007

РЫНКИ

ЕВРОПА: Производители трансформаторов ожидают нового повышения цен на ЭТС

Европейские покупатели трансформаторной стали готовятся к новому повышению цен во втором полугодии 2007 г, после того, как цены поднялись в прошлом месяце.

Цены повысились на 5-7% в январе. Сейчас базовая цена на базовую марку **TC 30M5 3 мм** составляет около €2900/т (\$3810/т) с доставкой.

С начала года рынок трансформаторов был активным, что вероятно приведет к увеличению цен на ТС во второй половине текущего года. Участники рынка, подыскивая альтернативу европейской трансформаторной стали, отмечают, что качество японской и южнокорейской ТС соответствует европейскому.

Metal Bulletin 14 февр. 2007

США: Allegheny Ludlum снижает доплату на ЭТС для марта

Американская **Allegheny Ludlum** снижает доплату на ЭТС на \$7 для марта, после того как месяц назад доплата на ЭТС была увеличена впервые за 6 месяцев. В результате надбавка для ЭТС для поставок в марте составит \$303 за короткую тонну. Неделей ранее конкурент **Allegheny Ludlum**, компания **AK Steel** объявила о том, что она оставляет доплату на ЭТС для поставок в марте без изменений – \$180/кор. т.

SBB 16 февр. 2007, AMDigest 16 февр. 2007

КИТАЙ: В январе цены увеличились на 5%

Китайские цены **ex-works** в январе увеличились в среднем на 4,9% по сравнению с январем 2006 г. Больше всего увеличились цены на толстолистовую и среднелистовую сталь – на 14,4%, в то время как цены на катанку увеличились лишь на 3,9%.

Увеличение отпускных цен с завода главным образом стало результатом увеличения цен

свободного рынка в январе, что заставило заводы в ответ увеличить свои отпускные цены.
Metal Bulletin 14 февр. 2007

КИТАЙ: Цены на сталь стабилизировались накануне Нового года

Цены на внутреннем рынке Китая стабилизировались накануне Нового года по лунному календарю. Сделок на рынке в преддверие праздника было немного. Средняя цена на г/к рулон 3 мм составляла 4279 юаней/т (\$551,49/т), на х/к рулон 1 мм – 5058 юаней/т (\$651,89/т), на оцинкованный рулон 0,5 мм – 5971 юаней/т (\$769,56/т), на толстолистовую сталь 20 мм – 4059 юаней/т (\$523/т). Что касается длинномерной продукции, цена на арматуру 20 мм составляла 3264 юаней/т (\$420,67/т), на катанку 6,5 мм – 3325 юаней/т (\$428,53/т), на уголок – 3272 юаней/т (\$421,7/т).

SteelDay 14 февр. 2007

ЯПОНИЯ: Цены на средний лист растут

Цены на среднелистовую сталь в Токио увеличились на ¥1000/т (\$8,3/т) с конца января как следствие увеличения цен заводами и устойчивого спроса.

Рыночные цены на среднелистовую сталь толщиной 3,2 мм в Токио составляют ¥67 000/т (\$556/т), в Осаке – ¥68 000/т (\$564,4/т).

Толчком к росту нынешнему росту цен стало увеличение цен Tokyo Steel Manufacturing в середине января, которая увеличила цены на плоский прокат на ¥3 000/т (\$24,6/т) для отгрузок в феврале (см. Дайджест №95). В настоящее время цена Tokyo Steel на среднелистовую сталь толщиной 3,2мм составляет ¥71 000/т (\$584/т). Однако объявленные цены Tokyo Steel на несколько тысяч иен выше, чем фактические цены сделок.

SBV 14 февр. 2007

ЮВА: Япония повышает экспортные цены на г/к рулоны для Южной Кореи

Японские меткомбинаты начали переговоры по ценам на г/к рулоны для экспорта в Южную Корею для отгрузок в 1 кв. финансового 2007 г (апрель – июнь 2007 г). Японская сталь вероятно будет предлагаться по цене \$530/т fob, что на \$30/т выше, чем в январе – марте 2007 г. Однако конкретные цены и объемы пока еще не обговаривались.

Japan Metal Bulletin 14 февр. 2007

ЮВА: На рынке толстолистовой стали в Юго-восточной Азии затишье

На рынке импортной толстолистовой стали в Юго-восточной Азии в последнее время наблюдалось затишье после того, как цены росли на протяжении нескольких месяцев. Главной причиной этого стал отзыв своих предложений китайскими заводами из-за неопределенности, вызванной слухами о

готовящемся изменении ставки возврата налога при экспорте, а также в связи с Новым годом по лунному календарю.

Китайские заводы пытались увеличить экспортные цены в начале февраля до уровня около \$655/т cfr Сингапур (\$630/т fob), но встретили сопротивление. Сделки заключались по цене уровне ок. \$620/т cfr.

Спрос на судостроительную сталь на рынке в Юго-восточной Азии стабилен, спрос на товарную толстолистовую сталь несколько слабее.

SBV 15 февр. 2007

СЫРЬЕ

ЮВА: Вьетнам обеспечит более свободный импорт лома

Правительство Вьетнама приняло решение о том, что трейдинговым компаниям, отвечающим определенным требованиям, предъявляемым к хранению лома, будет позволено импортировать лом для сталелитейных заводов. В настоящее время во Вьетнаме действуют серьезные ограничения на импорт лома в страну, которые препятствуют импорту лома через трейдинговые компании.

Дата введения изменений в законодательство еще неизвестна, однако заводы надеются, что это произойдет как можно скорее.

Потребности Вьетнама в ломе в этом году составят 1-1,2 млн т, для того, чтобы произвести 1,8 – 2 млн т заготовки, и если законодательство не будет изменено, стране грозит нехватка лома.

SBV 14 февр. 2007

АНАЛИТИЧЕСКАЯ ИНФОРМАЦИЯ

В МИРЕ: НЛМК, Duferco и Esmark хотят купить Winner Steel

Создание совместного предприятия (СП) Новолипецкого металлургического комбината (НЛМК, РФ) и Duferco Group (Швейцария) получило логическое продолжение. Европейские партнеры совместно с американской Esmark учредили консорциум для приобретения активов металлургической компании Winner Steel (Пенсильвания, США).

Duferco U.S. Investment Corporation — 100% дочерняя компания Steel Invest and Finance S.A. (Люксембург), образованной на равных правах Duferco Group и НЛМК, — вместе с Esmark направили Winner Steel предложение о приобретении его мощностей по производству оцинкованной стали.

Сделка, условия и стоимость которой пока не разглашаются, будет завершена во втором квартале 2007 года. Покупка Winner Steel может обойтись консорциуму в сумму от 240 до 500 млн. долларов.

Winner Steel (США, Пенсильвания) — один из крупнейших независимых производителей оцинкованной стали в США. Ее мощности включают три агрегата непрерывного горячего оцинкования общей мощностью 1,2 млн. тонн в год. В 2006 г. общий объем производства составил около 1 млн. т. **Steel Invest and Finance S.A** (Люксембург) — совместное предприятие НЛМК и **Duferco Group**, созданное в конце 2006 г. по схеме владения активами “50 на 50”. Имеет 100% или мажоритарное участие в 23 компаниях, включая одно сталеплавильное и пять прокатных предприятий с общим объемом производства готовой продукции 4,5 млн. тонн в 2006 году, а также сеть сервисных центров.

Esmark Inc (США, Чикаго) — производитель и дистрибьютор сталепродукции. Компания основана братьями Джеймсом Бучардом и Крейгом Бучардом в 2003 году.

ОАО “Новолипецкий металлургический комбинат” специализируется на производстве листового проката. Комбинат производит 14% российской стали, 21% плоского проката и более 55% проката с полимерными покрытиями. Объем производства — 9 млн. тонн стали в год. Кроме металлургического комбината, в состав группы НЛМК входит ряд горнодобывающих и транспортных активов.

Хотя в сделке и участвует компания с долей НЛМК, компания непосредственно в сделке участия не принимает, а потому на стоимости ее акций данное приобретение не отразится.

Вместе с тем, покупка **Winner Steel** будет способствовать расширению производства продукции с высокой добавленной стоимостью и

позволит укрепить позиции компании на емком рынке Северной Америки. Основными потребителями оцинкованного проката **Winner Steel** являются строительный сектор, предприятия-производители бытовой техники и автомобильная промышленность.

Кроме того, данное приобретение имеет смысл ввиду того, что производственные мощности **Winner Steel** располагаются рядом с компанией **Farrell**, входящей в структуру СП НЛМК и **Duferco** и являющейся крупным поставщиком холоднокатаного листа для производства оцинкованного проката, в том числе и для **Winner Steel**. А потому данное приобретение способно создать существенный синергетический эффект для СП НЛМК и **Duferco** от включения в производственную цепочку потребителя проката. Свою долю выгоды в данной сделке получает и компания **Esmark**, укрепляя свои позиции на рынке. Примечательно, что перед этим **Esmark** готовилась к приобретению мощностей по производству жести **Weirton Steel** у вынужденной их продать **Arcelor Mittal**. Сделка должна была получить согласие со стороны министерства юстиции США. Топ-менеджмент **Esmark** еще в начале февраля заявлял о своих инвестиционных планах в отношении **Weirton Steel**, однако пока информации о решении министерства юстиции нет. Зато в некоторых СМИ появилась информация о якобы отказе **Esmark** от покупки **Weirton Steel** и переключении ее интереса на **Winner Steel**. При этом каких-то официальных заявлений **Esmark** пока не делала.

Укрудпром 16 февр. 2007

ТАБЛИЦЫ И ГРАФИКИ

КИТАЙ: Экспорт стали в 2006-2007 гг (в млн т)

	2006 г	Ноябрь 2006	Декабрь 2006	Январь 2007
Готовая стальная продукция	43	4,63	5,55	4,38
Полуготовая продукция	9	1,5	0,5	0,57

Источник: SBB 13 февр. 2007

Уважаемые господа!

Все ваши вопросы, пожелания и комментарии просим присылать по адресу: amdigest@mail.ru